

Perspectiva Fuziunilor & Achizițiilor în 2023, raport CMS & Mergermarket | Mediul de afaceri este optimist, în ciuda condițiilor dificile ale pieței. Horea Popescu, Coordonatorul practicii la nivel CEE: Activitatea în regiunea noastră a avut o creștere constantă de aproximativ 10%. CMS continuă să dețină o poziție privilegiată în regiune



- **Așteptări ridicate în ceea ce privește Fuziunile & Achizițiile:** Aproape toți respondenții (88%) iau în considerare în prezent eventuale tranzacții.
- **Vânzarile companiilor în dificultate sau sub-evaluate pot fi motorul unei creșteri de activitate:** Cel mai puternic motor al Fuziunilor & Achizițiilor pentru vânzări este așteptarea de disponibilitate a obiectivelor sub-evaluate. Pe partea de vânzări, 26% din respondenți se așteaptă ca cel mai puternic motor să fie companiile aflate în dificultate.
- **Decalajele de evaluare:** decalajele de evaluare vânzător/cumparator sunt considerate a fi cele mai mari obstacole în calea tranzacțiilor M&A.
- **Majorarea cheltuielilor de finanțare:** 87% din respondenți se așteaptă ca finanțările să fie acordate în condiții mai stricte față de cele din 2021 – aceasta include un procent de 45% care se așteaptă la finanțări mult mai dificil de obținut.
- **Ponderea factorilor ESG va crește spectaculos în tranzacțiile de Fuziuni & Achiziții:** Aproximativ 90% din respondenți se așteaptă la creșterea importanței factorilor ESG în cadrul încheierii tranzacțiilor în următorii trei ani, comparativ cu 72% din studiul din anul 2021.

În ciuda faptului că se confruntă cu un mediu de afaceri din ce în ce mai dificil, 73% dintre oamenii de afaceri chestionați se așteaptă ca activitatea la nivel european din zona de Fuziuni & Achiziții să crească în următorul an, comparativ cu 53% cât se înregistra anul trecut în aceeași perioadă, conform informațiilor publicate în cea de-a zecea ediție a raportului privind Perspectiva Europeană a Fuziunilor & Achizițiilor, publicat de CMS în asociere cu Mergermarket.

Raportul CMS oferă o evaluare cuprinzătoare a previziunilor pentru piața europeană de Fuziuni & Achiziții, consemnând opiniile a 330 de companii și fonduri de private equity cu sediul în Europa, America și în regiunile Asia-Pacific (APAC) cu privire la așteptările lor privind tranzacțiile de M&A pentru anul următor.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Piețele de Fuziuni & Achiziții din Europa au menținut un nivel ridicat de activitate în prima jumătate a anului 2022, în ciuda faptului că au fost afectate de tensiuni geopolitice în creștere și de o volatilitate sporită. Valoarea totală a tranzacțiilor a crescut cu 1% față de aceeași perioadă a anului precedent și, chiar dacă numărul tranzacțiilor a scăzut cu 8%, mediul de afaceri este optimist. Regiunea Europei de Sud-Est (SEE) a evoluat cu o creștere a activităților de fuziuni și achiziții atât ca volum (+11%), cât și ca valoare (+9%), față de aceeași perioadă a anului precedent.

Investițiile străine directe s-au redresat în 2021 pe fondul unei puternice reveniri a economiei globale, atingând anul trecut 1.580 miliarde USD și au revenit la nivelurile pre-pandemie. Cu toate acestea, este puțin probabil ca aceasta activitate să fie susținută de-a lungul întregului an 2022, deoarece riscurile geopolitice și impactul lor asupra prețurilor la alimente și combustibili vor reduce probabil apetitul pentru investiții transfrontaliere, în special în țările expuse din partea de est a continentului.

Horea Popescu, *Coordonatorul practicii de Corporate M&A la nivel CEE și Managing Partner CMS Romania*, a declarat: „Deși condițiile în care se desfășoară activitatea M&A sunt mai dificile, în aceste prime 6 luni din anul 2022 piețele europene de Fuziuni & Achiziții au reușit să atingă niveluri de activitate similare cu cele din aceeași perioadă a anului trecut și rămân peste nivelurile din 2019. Regiunea noastră (SEE), după o creștere de peste 50% a activității de Fuziuni & Achiziții anul trecut față de aceeași perioadă în 2020, a evoluat bine și în acest an, cu o creștere constantă de aproximativ 10%, atât ca volum, cât și ca valoare, în ciuda contextului economic general și a proximității noastre față de zona de conflict. Rămânem încrezatori că această tendință de creștere va continua până la sfârșitul anului, deoarece economiile regiunii par a fi mai rezistente decât ne-am fi așteptat. CMS continuă să dețină o poziție privilegiată în regiune, fiind printre liderii în domeniul tranzacțiilor transfrontaliere, multijurisdicționale.”

În timp ce așteptările respondenților pot fi mari, decalajele de evaluare vânzător/cumpărător se așteaptă să fie cel mai mare obstacol în calea Fuziunilor & Achizițiilor, deoarece vânzătorii se luptă să renunțe la evaluările anterioare foarte ridicate, iar cumpărătorii doresc să achiziționeze active la prețuri re-evaluate. De asemenea, aceștia realizează foarte bine că împrumuturile vor fi mai costisitoare și mai greu de accesat imediat. Niciun respondent nu crede că vor exista finanțări acordate în condiții mai simple decât anul trecut.

Campanii de recrutare active pe [BizLawyer](#) și [LegiTeam](#):

[→ LegiTeam | CMS CAMERON MCKENNA NABARRO OLSWANG LLP SCP is looking for junior lawyers](#)

[→ Bancila, Diaconu și Asociații SPRL is recruiting senior associates - Legal consultancy practice | M&A | Competition](#)

[→ BOHÂLȚEANU ȘI ASOCIAȚII recrutează avocați aspiranți, admiși în Barou](#)

[→ Bancila, Diaconu și Asociații SPRL is recruiting senior associates - Legal consultancy practice | Banking, Finance, Digital & Tech Law](#)

[→ GNP Guida Naghi și Asociații recrutează](#)

[→ Bondoc & Asociații is expanding its team](#)

Nu mai puțin de 87% din respondenți spun ca se așteapta la condiții de finanțare pe piața mai dure decât anul trecut, inclusiv 45% care se așteapta ca acestea sa fie semnificativ mai dificile. Un mediu de afaceri cu mai multe provocari va avea totuși avantajele sale: chiar peste o cincime (21%) dintre oamenii de afaceri menționeaza obiectivele sub-evaluate ca fiind cel mai mare motor al activității în ceea ce privește achizițiile, în timp ce 26% considera situațiile companiilor aflate în dificultate ca fiind cel mai mare motor al vânzării.

Un alt aspect cheie pentru respondenți este creșterea factorilor de mediu, sociali și guvernanta (ESG). Nu mai puțin de 90% din respondenți anticipeaza ca factorii ESG vor fi examinați cu mai multa atenție la încheierea tranzacțiilor în următorii trei ani, comparativ cu 72% din studiul din ultimul an. Proportia respondenților care se așteapta la o examinare semnificativ mai amanunțita a factorilor ESG aproape ca s-a dublat la 48% de la 26% , cât se înregistrează acum 12 luni, subliniind astfel o tendința de evoluție evidentă.

În ceea ce privește activitatea la nivel de sector, cumpărătorii sunt mai optimiști cu privire la TMT (Tehnologie, Mass-Media, Telecomunicații) decât orice alt sector, ceea ce este justificat având în vedere ca acesta a revendicat în mod constant cea mai mare pondere a valorii fuziunilor și achizițiilor din Europa în ultimul deceniu, corelându-se cu ratele în creștere ale digitalizării și conectivității. O treime (33%) dintre respondenți se așteapta ca acesta sa înregistreze cea mai mare creștere în următoarele 12 luni, înca 35% anticipând ca va fi sectorul care va produce a doua cea mai mare creștere.

Rodica Manea, *Corporate Partner al CMS Romania*, a spus: „Digitalizarea, viitoarea implementare a rețelei 5G, dezvoltarea energiei regenerabile sau exploatarea în curs a resurselor de gaze naturale din Marea Neagra vor face cel mai probabil din sectoarele energetice și TMT combustibilul potențialelor oportunități de afaceri în România. Repoziționarea și reorganizarea globala, ESG și prețul energiei vor influența și mai mult piața de fuziuni și achiziții din regiune. În ansamblu, pe piața europeană, cea mai mare creștere este de așteptat sa se înregistreze în perioada următoare în sectoare precum serviciile financiare și TMT.

Metodologie

În cel de al doilea trimestru al anului 2022, Mergermarket a realizat un studiu privind directorii executivi din 240 de corporații și 90 firme cu capital privat cu sediul în Europa, în cele doua Americi și zona Asia-Pacific, despre așteptările lor privind piața europeană a Fuziunilor & Achizițiilor în anul viitor. Dintre cei 330 directori executivi intervievați, 70% sunt la sediile din Europa, în timp ce restul de 30% sunt împărțiți, în egala masura, între cele doua Americi și zona Asia-Pacific. 70% dintre toți respondenții au fost implicați într-o tranzacție de Fuziuni & Achiziții în ultimii doi ani și 88% au în plan sa se angajeze într-o tranzacție de Fuziuni & Achiziții în anul următor. Toate răspunsurile sunt anonime și rezultate sunt prezentate per total.