

Experții CMS, prudenți în privința perspectivelor de tranzacționare pe piața de M&A din regiune | În ciuda faptului ca, la nivel european, investitorii au o abordare mai prudentă, în România observăm ca apetitul acestora pentru investiții se pastrează la un nivel ridicat, spun avocații echipei din București



Indicatori macro-economici slabi, situația geopolitică regională și globală, incertitudine privind Brexit-ul și protecționismul în creștere în comerțul mondial sunt printre factorii care au contribuit la o schimbare a așteptărilor privind piața de fuziuni și achiziții (M&A), dar și la începutul unei scaderi a activității de tranzacționare, concluzionează cea de-a șaptea ediție a raportului [European M&A Outlook 2019](#), publicat de firma internațională de avocatură CMS, în asociere cu analiștii de la *Mergermarket*.

Raportul CMS reprezintă o analiză cuprinzătoare a previziunilor de tranzacționare pe piața europeană de fuziuni și achiziții, consemnând opiniile a peste 230 de manageri de top ai celor mai importante corporații și firme de private equity active în Europa cu privire la evoluția pieței de M&A pentru anul următor.

În ultimele 12 luni, valoarea totală a pieței europene de M&A a scăzut cu 22% față de anul precedent, atingând nivelul de 652,2 miliarde EUR. Piața a asistat la mai multe tranzacții eșuate, printre care s-au remarcat cele dintre Deutsche Bank și Commerzbank în Germania, Asda și Sainsbury's în Marea Britanie și dintre producătorul francez de trenuri Alstom și divizia feroviară a conglomeratului german Siemens.

[→ Descarca raportul European M&A Outlook 2019](#)

Încetinirea activității tranzacționale de M&A este deja un fapt, potrivit specialiștilor CMS. Operatorii din piața se tem că acest climat se va agrava, aproape jumătate (45%) dintre participanții la studiu afirmând că nu au în vedere nicio tranzacție de M&A pentru anul care vine (în creștere față de 28%, anul trecut). Mai mult, 73% dintre respondenți se așteaptă ca nivelul activității M&A din Europa să scadă sau să rămână același în următoarele 12 luni.

Deși perspectivele privind piața de fuziuni și achiziții sunt în mare măsură negative, respondenții se așteaptă la o creștere a numărului de tranzacții ale companiilor aflate în dificultate (peste 95% dintre aceștia) sau la restructurări cauzate de deteriorarea condițiilor economice în anul următor (94%).

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Horea Popescu, *Partener CMS România și coordonatorul departamentului de Corporate M&A*, comentează: „În ciuda faptului că la nivel european investitorii au o abordare mai prudentă, în România observăm că apetitul acestora pentru investiții se păstrează la un nivel ridicat. Fie că vorbim de cumpararea unei companii sau achiziția unui business, fie că vorbim de strategii de exit ale fondurilor de private equity, România își păstrează un grad de atractivitate deosebit pentru investitori. În mod concret, aceasta toamnă ar putea aduce tranzacții semnificative în domeniul serviciilor medicale și în sectorul imobiliar, ca să nu mai vorbim de continuarea consolidărilor pe piața telecom, umare firească a finalizării [tranzacției Liberty – Vodafone](#), cât și exiturile semnificative din domeniul energiei care, dacă se concretizează, ar putea duce la valori tranzacționale demult nemăintâlnite pe piața românească. Încă de la începutul acestui an, activitatea departamentului de M&A din cadrul CMS România este una efervescentă, fiind implicați în tranzacții complexe și de impact pentru piața din România. Industriile „vedeta” au fost IT&C, servicii medicale, bunuri de larg consum, energie, sectorul imobiliar și servicii financiare. Există în continuare premise foarte bune și oportunități de investiții atractive, atât în regiune, cât și la nivel european.”

Deși piața este în scădere, există încă dorința de a investi, dacă ofertele potrivite se ivesc. *Virginia Garcia Martinez*, *analist Mergermarket*, spune: „Cumparatorii devin mai atenți la tranzacțiile pe care le fac, favorizând sectoare cu creștere rapidă și potențial de creștere pe viitor, dar cu risc investițional redus. De exemplu, 20% din cele mai mari oferte din primul semestru al anului 2019 au fost înregistrate în sectorul farmaceutic, medical și de biotehnologie, iar 30% în cel de tehnologie, media și telecomunicații (TMT), precum achiziția în valoare de 5,5 miliarde EUR a companiei UPC Elveția de către Sunrise Communications de la Liberty Global.”

Gabriel Sidere, *Managing Partner CMS România*, declară: „Este de așteptat că în România, care deține una dintre economiile cu o rată rapidă de evoluție, lucru subliniat și de creșterea semnificativă a valorii tranzacțiilor de fuziuni și achiziții din 2018 (+73%), să asistăm la o continuare a acestui trend ascendent. Realitatea investițională din piața, cât și optimismul principalilor actori naționali și regionali cu privire la oportunitățile de investiții mă fac să cred că vom asista la creșterea numărului și dimensiunea tranzacțiilor pe piața din România.”

Concluzii cheie ale raportului European M&A Outlook 2019:

- Se preconizează o înăsprire a condițiilor de finanțare în anul următor, 72% dintre respondenții studiului considerând că acestea vor deveni mai dificile (în creștere de la 24% în anul precedent).
- Deși în scădere față de 2018, mai mult de jumătate dintre respondenți (57%) se așteaptă în continuare ca numărul tranzacțiilor transfrontaliere să crească în următoarele 12 luni (față de 92% în anul precedent). Doar 20% dintre respondenți se așteaptă ca valoarea totală a acestor tranzacții să crească (comparativ cu 64%, anul trecut).
- Capitalul privat va deveni sursa principală de investiții în anul 2020, 53% dintre respondenți anticipând finanțări din resurse proprii.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiecte, avocați, legislație din această arie practica](#)