# Oglinda & Partners îl promoveaza pe Eugen Sârbu ca partener în cadrul societații. Bazil Oglinda, partener fondator: Recompensam inovația în domeniul avocaturii, dar și perseverența

**Anul 2019 a reprezentat un an de succes pentru firma Oglinda & Partners (O&P), dar mai ales pentru clienții sai din domeniul construcțiilor, achizițiilor publice și arbitrajului comercial. Un om cheie pentru aceste reușite ale clienților noștri a fost Eugen Sârbu. El este specializat în arbitraj comercial și achiziții publice, coordonând acest departament în ultimii 3 ani.**

Printre clienții asistați se numara jucatori de top din piața construcțiilor de infrastructura, construcțiilor civile, construcțiilor de instalații, restaurarea monumentelor istorice. Totodata a asistat ca avocat în litigii din domeniul energiei, IT, contractelor de leasing și industria Pharma.

Promovarea lui **Eugen Sârbu** ca partener al firmei se încadreaza în viziunea lui **Bazil Oglinda**, partener fondator, de a încuraja dezvoltarea și ascensiunea avocaților care au demonstrat o înalta rigoare profesionala, reflectata în rata de succes a echipei noastre. Principiile O&P sunt orientate spre recunoașterea și rasplatirea meritelor și performanțelor colegilor noștri, reușind în acest mod sa cream și sa consolidam parteneriate bazate pe încredere, meritocrație și transparența. Acest sistem de valori a trecut testul timpului și al pieței, O&P dezvoltându-se în fiecare an din punct de vedere al cifrei de afaceri, numarului de clienți, dar și al echipei de avocați.

**Bazil Oglinda**, *partener fondator*: „În cadrul O&P recompensam inovația în domeniul avocaturii, dar și perseverența. Colaborarea mea cu Eugen a început în 2011, iar de 5 ani el este cel care prin viziunea sa juridica ajuta echipa O&P sa dezvolte strategii inovatoare, oferind clienților noștrii soluții de succes, indiferent cât de dificil este un dosar. Acest lucru a fost posibil pentru ca eu mi-am dorit sa creștem viitorii lideri ai avocaturii, prin organizarea de internship-uri, cum a fost cel prin care l-am cunoscut pe Eugen, școli de vara, angajarea tinerilor avocați în condiții peste media pieței, sau, mai nou, prin webinarii în care am dezbatut cu studenții ce înseamna un legal research realizat la un standard profesionist. Pentru cei care ma cunosc, dar și pentru colegii din echipa lui, aceasta promovare nu a venit ca o surpriza, ci a fost o încununare a succeselor pe care le-a avut alaturi de avocații pe care îi coordoneaza.”

**Eugen Sârbu**: „A fi partener în cadrul unei firme atât de renumite în piața avocaturii de business ma bucura pentru ca știu ca am gasit locul unde valorile mele se întâlnesc cu succesul clienților.  Începând de acum, pe langa responsabilitatea de a coordona un departament atat de complex cum este cel de achizitii publice, unde avocatii trebuie sa reacționeze prompt și foarte eficient, pentru mine va fi o provocare sa contribui, ca partener, la dezvoltarea acestei societați, din care fac parte înca de la înființare. Am încredere ca având alaturi o echipa de profesioniști la nivelul la care sunt colegii mei vom putea face fața împreuna tuturor provocarilor și vom continua

sa câștigam dosarele clienților noștri.”

Fondata în 2015, **Oglinda & Partners** este unul din liderii arbitrajelor comerciale, reprezentând clienți români și internaționali în fața instanțelor din România și a Curților Internaționale de Arbitraj.