

Oglinda & Partners îl promovează pe Eugen Sârbu ca partener în cadrul societății. Basil Oglinda, partener fondator: Recompensăm inovația în domeniul avocaturii, dar și perseverența



Anul 2019 a reprezentat un an de succes pentru firma Oglinda & Partners (O&P), dar mai ales pentru clienții săi din domeniul construcțiilor, achizițiilor publice și arbitrajului comercial. Un om cheie pentru aceste reușite ale clienților noștri a fost Eugen Sârbu. El este specializat în arbitraj comercial și achiziții publice, coordonând acest departament în ultimii 3 ani.

Printre clienții asistați se numără jucători de top din piața construcțiilor de infrastructură, construcțiilor civile, construcțiilor de instalații, restaurarea monumentelor istorice. Totodată a asistat ca avocat în litigii din domeniul energiei, IT, contractelor de leasing și industria Pharma.

Promovarea lui **Eugen Sârbu** ca partener al firmei se încadrează în viziunea lui **Basil Oglinda**, partener fondator, de a încuraja dezvoltarea și ascensiunea avocaților care au demonstrat o înaltă rigoare profesională, reflectată în rata de succes a echipei noastre. Principiile O&P sunt orientate spre recunoașterea și rasplatirea meritelor și performanțelor colegilor noștri, reușind în acest mod să cream și să consolidăm parteneriate bazate pe încredere, meritocrație și transparență. Acest sistem de valori a trecut testul timpului și al pieței, O&P dezvoltându-se în fiecare an din punct de vedere al cifrei de afaceri, numărului de clienți, dar și al echipei de avocați.

Basil Oglinda, partener fondator: „În cadrul O&P recompensăm inovația în domeniul avocaturii, dar și perseverența. Colaborarea mea cu Eugen a început în 2011, iar de 5 ani el este cel care prin viziunea sa juridică ajută echipa O&P să dezvolte strategii inovatoare, oferind clienților noștri soluții de succes, indiferent cât de dificil este un dosar. Acest lucru a fost posibil pentru că eu mi-am dorit să creștem viitorii lideri ai avocaturii, prin organizarea de internship-uri, cum a fost cel prin care l-am cunoscut pe Eugen, școli de vară, angajarea tinerilor avocați în condiții peste media pieței, sau, mai nou, prin webinarii în care am dezbătut cu studenții ce înseamnă un legal research realizat la un standard profesionist. Pentru cei care mă cunosc, dar și pentru colegii din echipa lui, aceasta promovare nu a venit ca o surpriză, ci a fost o încununare a succeselor pe care le-a avut alături de avocații pe care îi coordonează.”

Eugen Sârbu: „A fi partener în cadrul unei firme atât de renumite în piața avocaturii de business mă bucura pentru că știu că am găsit locul unde valorile mele se întâlnesc cu succesul clienților. Începând de acum, pe lângă responsabilitatea de a coordona un departament atât de complex cum este cel de achiziții publice, unde avocații trebuie să reacționeze prompt și foarte eficient, pentru mine va fi o provocare să contribuie, ca partener, la dezvoltarea acestei societăți, din care fac parte încă de la înființare. Am încredere că având alături o echipă de profesioniști la nivelul la care sunt colegii mei vom putea face față împreună tuturor provocărilor și vom continua

sa câştigam dosarele clienţilor noştri.”

Fondata în 2015, **Oglinda & Partners** este unul din liderii arbitrajelor comerciale, reprezentând clienţi români şi internaţionali în faţa instanţelor din România şi a Curţilor Internaţionale de Arbitraj.