

Deloitte România a asistat Grupul TeraPlast în vânzarea diviziei de oțel către grupul irlandez Kingspan



Deloitte România a asistat Grupul TeraPlast, cel mai mare producător român de materiale de construcții, în vânzarea diviziei de oțel către grupul irlandez Kingspan, lider global în industria materialelor de termoizolare și de anvelopare a cladirilor, care era deja prezent în România. Tranzacția se refera la întreaga participație deținută de TeraPlast în fabricile de panouri termoizolante TeraSteel din România și din Serbia și în producătorul de țigla metalică Wetterbest. Tranzacția este supusa aprobării autorităților în domeniul concurenței. Valoarea diviziei vândute este evaluată la 410 milioane de lei, iar prețul final va fi stabilit prin ajustarea acestei valori cu datoriile nete și capitalul de lucru.

„Apreciam profesionalismul și implicarea echipei Deloitte. Calitatea rapoartelor furnizate a contribuit semnificativ la succesul acestei tranzacții. Am avut alături un partener care a înțeles obiectivul nostru de a aduce plus-valoare acționarilor TeraPlast”, a declarat **Ioana Birta**, CFO TeraPlast.

Echipa de consultanță financiară a Deloitte România a fost condusă de **Radu Dumitrescu**, Partener Coordonator Consultanță Financiară, asistat de **Ioana Boca**, Director, și a fost alcătuită din **Miruna Ciocea**, Manager, **Ionuț Vasilescu**, Manager, și **Radu Constantin**, Senior Associate. De asemenea, o echipa de servicii fiscale coordonată de **Dan Badin**, Partener Servicii Fiscale, din care au făcut parte **Ioana Nastase**, Senior Manager, și **Andreea Maruțelu**, Senior Consultant, a oferit consultanța în cadrul proiectului.

„Această tranzacție a fost un proiect complex, data fiind amploarea ei și faptul că vizează active din mai multe țări. Echipa noastră a lucrat cu managementul TeraPlast în mai multe etape și pe o perioadă de mai multe luni. Această colaborare strânsă a fost benefică atât în pregătirea rapoartelor specifice acestui tip de tranzacție, cât și în facilitarea discuțiilor cu potențialii investitori”, a declarat **Radu Dumitrescu**, Partener Coordonator Consultanță Financiară, Deloitte România.

Citește și

[→ Clifford Chance Badea și Schoenherr, în tranzacția de cca. 80 mil. E prin care Kingspan Group preia divizia Steel a TeraPlast Group. Avocații spun că proiectul a venit cu ”provocări și satisfacții, cu toții fiind supuși limitărilor ce vin odată cu munca de la distanță”. Dar ”experiența părților a ușurat lucrurile pentru consultanți”](#)

Cu o echipă de 50 de experți, Deloitte este unul dintre cei mai importanți furnizori din România de servicii de consultanță financiară pentru companii locale și multinaționale din mediul privat și din cel public. În 2019, echipa de consultanță financiară a Deloitte România a fost implicată în peste 100 de proiecte complexe prin intermediul

tuturor liniilor de servicii.

Deloitte România este una dintre cele mai mari companii de servicii profesionale din țara noastră și ofera, în cooperare cu Reff & Asociații | Deloitte Legal, servicii de audit, de consultanță fiscală, servicii juridice, de consultanță în management și consultanță financiară, servicii de managementul riscului, soluții de servicii și consultanță în tehnologie, precum și alte servicii adiacente, prin intermediul a peste 1.700 de profesioniști.