

Fuziunile si achizitiile au explodat în trimestrul al treilea. Directorii s-au grabit sa relanseze tranzactii puse în asteptare

Fuziunile si achizitiile încheiate la nivel mondial în trimestrul al treilea au atins un nivel record de peste 1.000 de miliarde de dolari, în conditiile în care directorii s-au grabit sa relanseze tranzactii puse în asteptare în perioada de vârf a pandemiei de coronavirus, transmite Reuters.

Datele publicate miercuri de Refinitiv arata ca fuziunile si achizitiile au fost concentrate în special pe sectoarele rezistente la coronavirus cum sunt tehnologia si sectorul sanatatii.

Cel mai recent exemplu este preluarea designerului britanic de chipuri Arm Holdings de catre grupul american Nvidia pentru 40 de miliarde de dolari. De asemenea, firma germana din domeniul medical Siemens Healthineers si grupul farmaceutic francez Sanofi au cheltuit miliarde de dolari pentru a prelua firme americane, Varian Medical Systems respectiv Principia.

"Iesirea din aceasta criza este prin M&A si am început sa avem conversatii captivante cu directorii si consiliile de administratie cu privire la pozitiile strategice post-COVID. Oamenii si-au dat seama ca trebuie sa se consolideze pentru a crea afaceri mai solide si mai bine echipate pentru a putea face fata la lumea de mâine", a declarat Alison Harding-Jones, responsabil pentru M&A în Europa la Citigroup.

Activitatea de fuziuni si achizitii în lunile iulie, august si septembrie a înregistrat un salt de 80% comparativ cu trimestrul al doilea, când raspândirea virusului COVID-19 a declansat o carantina globala si a paralizat activitatea companiilor. În SUA, volumul tranzactiilor a crescut de zece ori comparativ cu trimestrul al doilea, pâna la 414 miliarde de dolari, în timp ce în Europa a crescut cu 21% pâna la 231 miliarde de dolari iar în Asia-Pacific a crescut cu 67% pâna la 274 miliarde de dolari.

"Piata îsi revine destul de rapid. În mod ironic, perspectivele pentru fuziuni si achizitii sunt mai solide acum decât erau înainte de COVID", a spus Peter Weinberg, director general la Perella Weinberg Partners.

Însa chiar si asa, cresterea exploziva din trimestrul al treilea nu a putut compensa pentru începutul slab al anului. Valoarea fuziunilor si achizitiilor încheiate în primele noua luni ale acestui an este de 2.200 miliarde de dolari, cu 21% mai mica fata de cea înregistrata în perioada similara a anului trecut. Aceasta în conditiile în care tranzactiile de pe piata din SUA sunt mai mici cu 43%, pâna la 800 miliarde de dolari.