

Simion & Baciuc își consolidează practica de Dispute Resolution prin recrutarea Alexandrei Radulescu în poziția de partener | Cooptarea unui partener pe zona de litigii a venit natural, după o perioadă de creștere constantă, organică, spun fondatoarele firmei. Noul partener Simion & Baciuc : Ma alături unei echipe de profesioniști desavârșiți în domenii complexe



Alexandra Radulescu a devenit partener (avocat asociat) în firma de avocatură. Din această poziție, Alexandra va avea responsabilități specifice unui partener – atât pe partea profesională cât și în zona de marketing, business development și aspecte administrative. Cu o experiență în avocatură de peste 14 ani, Alexandra a activat anterior în cadrul biroului local al firmei globale de avocatură *DLA Piper* pe poziția de Counsel, precum și în alte case de avocatură de anvergură precum *Peli Filip* sau *D&B David și Baias*.

Domeniul principal de practică al Alexandrei este soluționarea disputelor, cu un accent particular pe arbitrajul intern și internațional, pe litigiile de concurență și disputele administrative în general.

Expertiza Alexandrei include consilierea și reprezentarea clienților în proceduri de arbitraj în fața Curții de Arbitraj de pe lângă Camera de Comerț a României și a Curții Internaționale de Arbitraj ICC, în dosare cu sediul arbitrajului la Paris, Viena și București.

Alexandra a reprezentat clienți în litigii de concurență, acționând atât pentru reclamanți, în litigii privind anularea deciziilor de sancționare și a deciziilor vizând privilegiu legal emise de Consiliul Concurenței, cât și pentru pârâți, în cererile inițiate de concurenți sau care proveneau din sau în legătură cu investigațiile efectuate de Consiliul Concurenței.

În ceea ce privește litigiile administrative generale, Alexandra a reprezentat clienții în fața instanțelor judecătorești în dispute împotriva diferitelor autorități de stat, inclusiv ANAF și Administrația Fondului de Mediu, în litigii legate de impozite și vama, Guvernul, diferite ministere și agenții de stat, în litigii de reglementare și litigii privind achizițiile publice.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

În cadrul [Simion & Baci](#), Alexandra va avea ca responsabilitate primara dezvoltarea activității de litigii și arbitraj, oferind totodata sprijin clienților în problematici de reglementare și conformitate, achiziții publice precum și in domeniul farmaceutic.

”De curând, pe 1 decembrie, am împlinit 1 an și jumătate de existență în formula **Simion & Baci**. După ce în aceasta perioada echipa noastră a crescut cu doi avocați juniori și un off counsel, pe lângă echipa inițială cu care ne urmăm drumul pe care am pornit în iunie 2019, pasul de a coopta un partener pe zona de litigii a venit natural, după o perioadă de creștere constantă, organică, a activității noastre – atât ca volum, cât și ca diversitate a mandatelor oferite de clienții noștri”, a declarat [Ana-Maria Baci](#), *partener fondator Simion & Baci*, într-un interviu acordat ^{Biz}**Lawyer**.

”Cooptarea Alexandrei ca partener al **Simion & Baci** va contribui la dezvoltarea practicii de dispute resolution a firmei, dar, mai mult decât atât, va însemna și adăugarea la echipa noastră a unui avocat experimentat atât în domeniul litigiilor și arbitraje, dar și pe parte de consultanță.

Ce ne așteptam să se întâmple ca prim pas în dezvoltarea noastră este ca, în plus față de litigiile pe care le administrăm în prezent în ariile în care activăm – respectiv proprietate intelectuală, protecția consumatorilor și jocuri de noroc, să preluăm și mandate în alte arii de drept, în care Alexandra are deja o experiență considerabilă – administrativ, contencios, concurența etc”, a completat [Cosmina Simion](#), *partener fondator al firmei de avocați*, în interviul acordat publicației noastre.

Ce criterii au avut în vedere pentru recrutarea unui avocat în această poziție? Cum își aleg oamenii cu care lucrează? Ce calități trebuie să aibă? Fondatoarele firmei de avocați spun, la unison, ca, întotdeauna, criteriile principale pe care le au în vedere la recrutarea unui om nou în echipa sunt calitatea umană și cunoștințele profesionale. Iar ordinea nu este întâmplătoare. ”Orice este în plus este un plus. Toate acestea fac ca omul potrivit să fie, uneori, greu de găsit. Altfel, cum a fost și cazul Alexandrei, omul potrivit este acolo, undeva, doar că nu este timpul potrivit. Până când, la un moment dat, este timpul. Pentru noi, acum a fost timpul”, a nuanțat **Ana-Maria Baci**.

Printre clienții firmei se regăsesc companii românești și internaționale deopotrivă, consacrate de zeci de ani, dar și start-up-uri, cu alte cuvinte și corporații, dar și întreprinderi antreprenoriale. De asemenea, firma are printre clienți fundații și asociații, precum și persoane fizice.

Simion & Baci asista în prezent un client (companie internațională, activă în domeniul telecomunicațiilor și televiziunii) în legătură cu o încălcare a mărcii de casă (marca comunitară) și concurența neloială de către un grup de companii (române și străine) și persoane fizice, prin oferirea de servicii online de tip *pay-per-view* sub o marcă similară până la identitate cu marca clientului. Cererea de chemare în judecată a fost depusă în 2017, iar cazul se judecă încă la Tribunalul București, clientul având ca deziderat obținerea unei decizii cu efect la nivelul Uniunii Europene împotriva părților.

Cum arată anul 2020, la final? Care au fost ”cele bune” și ce anume nu ar vrea să se repete în viitor? Fondatoarele firmei spun că, la capitolul dorințe, NU mai vor să se repete pandemia.

”Dar pentru că, în ciuda dorințelor noastre, starea actuală va continua, probabil, pentru o bună parte din anul viitor, alegem să ne concentrăm pe ce a fost bun în 2020.

Pentru noi, este primul an pe care îl încheiem integral în noua formulă. Și acum, când suntem aproape să tragem

linia, ne bucuram sa constatam ca lucrurile stau chiar mult mai bine decât ne aşteptam atunci când am pornit pe acest drum. Exceptând pandemia, cu toate efectele nedorite pe care aceasta le-a avut asupra tuturor, fie ca ne place sa recunoaştem, fie ca nu, 2020 a fost pentru echipa **Simion & Baci** un an foarte bun. Încheiem anul cu un portofoliu de clienţi mult mai mare decât în 2019, cu rezultate financiare peste aşteptari, cu proiecte, finalizate sau la care încă lucram, cu un grad de complexitate mai ridicat decât cele de anul trecut”, au spus pentru **BizLawyer** **Ana-Maria Baci** şi **Cosmina Simion**.

Pentru 2021 coordonatoarele firmei au menţionat ca îşi doresc dezvoltarea în continuare a domeniilor de practica deja consacrate în portofoliul **Simion & Baci**, dar şi dezvoltarea unor noi arii de practica – în special a domeniului dispute resolution, unde se bazeaza în cea mai mare masura pe implicarea Alexandrei.

”Şi ne dorim mult ca noul an sa ne puna mai puţin la încercare limitele, s-a demonstrat deja ca suntem mai puternici decât credeam”, au aratat fondatoarele **Simion & Baci**.

Alexandra Radulescu, noul partener Simion & Baci : Ma alatur unei echipe de profesionişti des domenii complexe

BizLawyer: Din luna decembrie aţi facut un pas înainte în cariera, devenind partener al firmei Simion & Baci. Ce v-a convins ca acesta este un pas benefic pentru cariera dumneavoastră?

Alexandra Radulescu: Deşi o echipa tânara în acest format, consider ca Simion & Baci s-a impus deja ca lider de piaţă în acordarea serviciilor juridice în sectoare şi domenii de nişă precum proprietatea intelectuală, jocurile de noroc, protecţia consumatorului şi farmaceutica. În acest context nu poate fi altfel decât benefic pentru mine un nou început în cadrul unei echipe performante pe care o cunosc, o admir şi încurajez chiar de dinainte de a decide sa fac acest pas.

Ce transformari va aşteptaţi sa apară în activitatea dumneavoastră în urma acestei schimbari pe care aţi facut-o în ceea ce priveşte responsabilităţi aduce pasul înainte?

Ma alatur unei echipe de profesionişti desavârşiţi în domenii complexe şi deci, în mod natural, responsabilitatea implementării unui standard etalon de servicii avocaţiale excepţionale îmi va reveni deopotrivă în cadrul activităţii de soluţionare a disputelor, precum şi în celelalte domenii în care expertiza mea vine în completare a celei deja existente.

Care ar fi, în opinia dumneavoastră, principalele avantaje ale apartenenţei la firma cu care începeţi colaborarea?

Rigoarea valorilor, standardul profesional înalt, dinamismul şi ambiţia sunt principalele atuuri ale echipei Simion & Baci şi totodata motivele pentru care am ales sa ma alatur acesteia, cu credinţa ca vom dezvolta în continuare împreună domeniile în care experienţa mea contribuie la deosebita bogata expertiza a echipei.

Alexandra Radulescu (foto) are o bogata experienţa în litigiile privind construcţiile (provenind din Contracte FIDIC), disputele corporative şi conflictele dintre acţionari, litigii contractuale şi de concurenţa neloială, precum şi în dosare de insolvenţă şi restructurari judiciare şi extrajudiciare.

În domeniul proprietății intelectuale Alexandra a consiliat și reprezentat clienții atât în situații pre-litigioase cât și în litigii în legătura cu diverse marci comerciale, desene și modele, drepturi de autor și domenii Internet.

Nu în ultimul rând, Alexandra a consiliat în mod regulat clienți din numeroase industrii, cu precădere în industrii puternic reglementate, cum ar fi farma, telecomunicații, industria auto, energie, petrol și gaze, în ceea ce privește conformitatea generală cu reglementările incidente industriei respective, atât derivate din dreptul național cât și din dreptul UE, reglementări de concurență și ajutoare de stat.

[*Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală*](#)