

Echipa de M&A de la Stratulat Albulescu, implicata în peste 30 de tranzacții anul trecut, are acum în derulare 8 proiecte ce acopera sectoare diverse, plus alte câteva în faza de negociere inițială, pre-contractuală. Elementele legate de prețul tranzacțiilor, termenii acestora, precum și o flexibilitate a vânzătorilor pe elemente financiare în cursul negocierilor, vor putea face diferența, spun avocații



Exista o serie de sectoare economice pentru care interesul investitorilor se menține la cote ridicate și în vremuri de criză. În această categorie intra, de exemplu, industria de Technology & IT, un sector dintre cele mai puțin afectate de pandemia declanșată de COVID-19. **Silviu Stratulat**, Managing Partner Stratulat Albulescu & Asociații (SAA), subliniază faptul ca investitorii din această zonă nu și-au pierdut interesul pentru tranzacții din industria de tehnologie și nici nu au făcut presiunii să obțină o reducere a evaluării proiectelor. „Putem spune însă ca au devenit mult mai prudenți cu sumele acordate, observându-se o tendință de reducere a valorii finanțarilor. Anticipam ca și în anul 2021, zona de *Technology* va fi una dintre cele mai proifice din punct de vedere al numărului și valorii tranzacțiilor”, punctează avocatul.

Un interes crescut se constată și din partea unor investitori care vizează sectorul de *Healthcare & Pharma*, jucătorii medii și mari din acest domeniu având tendința să își consolideze business-ul prin noi achiziții, pentru a face față cererilor crescute.

De asemenea, o anumită efervescență se constată și în energie, aici existând un interes crescut pentru achiziții de societăți cu activități atât în domeniul energiei regenerabile (*wind, solar*), cât și a celei convenționale (*oil & gas*). În plus, sunt luate în calcul firmele care oferă servicii conexe activităților propriu-zise de producție energie.

„Chiar și în domeniile afectate de pandemia COVID-19 pot exista oportunități interesante (de exemplu, în sectorul de *leisure & hospitality*), pretențiile vânzătorilor suferind anumite corecții ca efect al încetinerii afacerilor în 2020 în respectivele domenii”, susține **Silviu Stratulat**.

În acest context, se poate spune ca piața de fuziuni și achiziții va cunoaște mișcări interesante în 2021, existând multe șanse să asistăm la tranzacții importante.

„Considerăm ca stabilitatea și predictibilitatea legislativă vor avea în continuare un rol hotărâtor pentru deciziile comerciale de a implementa potențiale proiecte de M&A în diverse sectoare. În plus, elementele legate de prețul tranzacțiilor, termenii acestora (inclusiv garanțiile oferite de vânzatori), precum și o flexibilitate a vânzătorilor pe elemente financiare în cursul negocierilor, vor putea face diferența și vor putea duce la încheierea cu succes a unor proiecte importante în 2021”, amintește **Silviu Stratulat**.

În condițiile în care unul dintre domeniile cu cele mai multe oportunități de afaceri anul acesta este domeniul IT, industria Tech având un potențial enorm de creștere în țara noastră, economia României va cunoaște proiecte noi, existând multe posibilități de business în marile orașe.

[Cristina Man](#), *Partener Stratulat Albulescu*, este de parere ca industria software din România se menține în topul industriilor cheie pentru economia țării și, totodata, este una din cele mai echilibrate industrii în ceea ce privește balanța între capitalul străin și cel românesc. Bucureștiul rămâne și în 2021 principalul hub pentru industria software din România, urmat îndeaproape de Cluj, Timiș, Iași și Brașov.

„Important de menționat este faptul ca, în ultimii ani, s-au făcut progrese importante pentru sprijinirea start-up-urilor locale din domeniul software-ului, datorită apariției fondurilor de investiții internaționale, programelor de mentorat, dar și a competițiilor, țara noastră fiind al doilea furnizor de software și servicii din regiune, după Polonia. În anul 2020 au fost investite sume importante în startup-urile din Europa Centrală și de Est, ceea ce a dus la accelerarea inovațiilor și la crearea unui ecosistem de business-uri digitale în plină dezvoltare și anticipăm ca și în 2021 acest trend al investițiilor în startup-uri va fi unul ascendent”, arată avocatul.

„Desigur, ne bucurăm să vedem că există interes pentru achizițiile (cu precădere din sectorul Tech, dar nu numai) din partea investitorilor, fie ei străini sau locali. În general industria Tech generează volume mari de muncă și probabil că situația nu se va schimba foarte mult nici în anul 2021. Anticipăm că vom continua seria tranzacțiilor în zona de Technology, unul dintre sectoarele noastre principale de interes. Clienții noștri sunt foarte activi în această zonă, iar piața oferă proiecte numeroase și atragătoare”, adaugă [Octav Stan](#), *Partener Stratulat Albulescu*.

-

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Echipa SAA este în linia întâi

Interesul investitorilor pentru industria de *Technology & IT* se simte din plin și în activitatea echipei **Stratulat Albulescu**. Avocații primesc solicitări de servicii de consultanță atât din partea clienților noi, cât și din partea clienților tradiționali.

Printre aceștia din urmă, se numără fondul de investiții GapMinder, cu care SAA are o relație deosebită încă de la începuturile acestuia.

Pe parcursul anului 2020, experții firmei de avocatură au acordat asistența echipei GapMinder cu privire la investițiile făcute în companii precum Druid, Deepstash, Soleadify și Cartloop, continuând astfel seria investițiilor făcute de GapMinder în companii din domeniul IT cu potențial important de dezvoltare, precum Typing DNA, FintechOS, SmartDreamers, MediJobs sau Frisbo.

Printre fondurile de investiții din afara țării, care au apelat la serviciile **Stratulat Albulescu & Asociații**, în 2020, se numără Day One Capital, un fond de investiții în tehnologie din Ungaria, care alături de GapMinder a condus

una dintre cele mai mari runde de finanțare de tip Seed de anul trecut (investiția în Soleadify prezentata mai jos).

Un alt client reprezentativ pentru activitatea departamentului de M&A este grupul portughez SIBS, un important procesator de plăți activ pe piețele din Europa și Africa, alături de care avocații Stratulat Albulescu s-au implicat în cadrul achiziției companiilor Wirecard în România și pe care îl asista și în continuare cu privire la diverse aspecte de drept societărilor și nu numai.

„Avem în derulare aproximativ opt proiecte de M&A care acopera sectoare diverse, plus alte proiecte în faza de negociere inițială, pre-contractuală. De pildă, asistăm o societate listată pe una dintre bursele importante din Europa într-un proiect de achiziție a unui CRO care ofera servicii pentru societăți din domenii precum pharma, biotehnologie și echipamente medicale. De asemenea, asistăm o importantă societate din domeniul energetic din CEE cu privire la o achiziție a unei societăți de distribuție din sectorul Oil & Gas. Când privește clienții români – asistăm unul dintre cele mai mari grupuri de societăți din vestul României în procesul de achiziție a unei societăți de infrastructură. Potrivit estimărilor, aceste proiecte ar putea fi finalizate în trimestrul 2 din 2021. Suplimentar, suntem implicați într-o tranzacție în zona de servicii suport – tehnologie – aferente industriei turismului, precum și într-un proiect de potențială achiziție în zona de servicii de logistica automatizată”, explică **Silviu Stratulat**.

Avocatul precizează că, în plus față de proiectele de M&A, în momentul de față, echipa este implicată în numeroase proiecte de drept societărilor, vizând reorganizări de grupuri de societăți, prin metode precum divizări, fuziuni, schimburi de acțiuni.

O practică în continuă creștere

Anul 2020 a fost unul bun pentru echipa **Stratulat Albulescu & Asociații** axată pe practica de M&A.

„Deși în general piața de fuziuni și achiziții din România a scăzut anul trecut pe fondul pandemiei COVID-19, așa cum era de așteptat, ne-am bucurat totuși să constatăm că, după ieșirea din starea de urgență și mai ales pe final de an, în România a existat un interes crescut pe piața de M&A. În ultimii ani firma noastră de avocatură (și în special departamentul de M&A) s-a aflat într-o permanentă creștere, atât ca număr de avocați, cât și ca volum de proiecte. Mai mult, echipa noastră de M&A a avut un an de succes, acordând asistența juridică în cadrul multor tranzacții importante atât din România, cât și din regiune, și ne așteptăm ca acest lucru să continue și în următorii ani. Ne mândrim cu foarte multe proiecte importante și mai ales interesante finalizate în anul 2020 în cadrul echipei noastre de M&A”, susține **Cristina Man**.

De exemplu, **Stratulat Albulescu** a asistat GapMinder Venture Partners cu privire la investițiile sale în start-up-uri din zona de tehnologie, precum Druid (companie specializată în dezvoltarea de asistenți virtuali inteligenți), Deepstash (un start-up românesc de dezvoltare personală), Soleadify și Cartloop (un startup care activează în zona de e-commerce). Echipa **Stratulat Albulescu** a fost coordonată de **Silviu Stratulat** și **Cristina Man** (cu o experiență semnificativă atât pe piața fondurilor cu capital de risc, cât și în sectorul Tehnologie), cu sprijinul *Senior Associate* **Elena Stan**, care s-a ocupat de toate aspectele legate de Proprietate Intelectuală.

[Intra pe portalul de concurență pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din această arie de practică](#)

De asemenea, **Stratulat Albulescu** a asistat Motion Equity Partners cu privire la componenta de drept românesc a investiției sale în Educacstream, o companie de top din Franța, ce ofera oportunități educaționale online. Echipa **Stratulat Albulescu** a fost coordonată de **Silviu Stratulat** și **Octav Stan** și a inclus și următorii avocați: **Anca Ulea** (*Managing Associate*), **Sandra Frunzulica** și **Elena Stan** (*Senior Associates*), precum și **Madalina Spataru**

și **Bogdan Florea** (*Associates*).

Într-un alt proiect, **Stratulat Albulescu**, în calitate de lead counsel al cumparatorului, a asistat SIBS (un important procesator de plăți activ pe piețele din Europa și Africa), cu privire la achiziția companiilor Wirecard în România, și anume Wirecard România, Romcard și Supercard Solutions & Services. În același timp, SIBS a achiziționat și sucursala înființată de Wirecard România în Republica Moldova. Echipa **Stratulat Albulescu** a fost coordonată de **Silviu Stratulat** și **Octav Stan**. Alături de partenerii **Andrei Albulescu** și **Ana Kusak**, echipa a inclus și următorii avocați: *Counsel* **Adriana Dobre**, *Managing Associates* **Anca Ulea**, **Tudor Ciambur** și **George Chiocar**, *Senior Associates* **Sandra Frunzulica**, **Elena Stan** și **Ana Nacea**, precum și *Associates* **Madalina Spataru**, **Sergiu Dima**, **Bogdan Florea**, **Roxana Ioncu**, **Alina Vîrlan**, **Bogdan Ionița**, **Alexandru Gojnea** și **Alina Stanciu**.

Stratulat Albulescu a asistat companii din industria Tech (precum CODA Intelligence și Beez) în cadrul unor runde de finanțare de tip Seed. Echipa de avocați a fost coordonată de **Silviu Stratulat** și **Cristina Man**, cu sprijinul **Roxanei Ioncu** - *Associate*.

Avocații au fost alături și de o societate multinațională deținută de un fond de investiții din SUA în achiziția cu succes a unei societăți cu activități în domeniul studiilor clinice. Echipa **Stratulat Albulescu** a fost coordonată de **Silviu Stratulat** și **Octav Stan** și a inclus pe **Anca Ulea** (*Managing Associate*), **Sandra Frunzulica** (*Senior Associate*), **Bogdan Florea**, **Amanda Csaki**, **Roxana Ioncu**, **Luciana Anghel** (*Associates*).

De asemenea, experții au asistat compania americană ThoughtWorks cu privire la achiziția Gemini Solutions, o companie românească de software. Echipa **Stratulat Albulescu** a fost coordonată de **Silviu Stratulat** și **Cristina Man** și a inclus, de asemenea, pe **Andrei Albulescu** (*Partner*) și **Anca Ulea** (*Managing Associate*), care au acordat asistența juridică cu privire la aspectele de dreptul muncii, **George Chiocar** (*Managing Associate*) - cu privire la aspectele privind protecția datelor cu caracter personal, iar **Madalina Spataru** (*Associate*) a acoperit aria de Proprietate Intelectuală.

Într-un alt proiect, **Stratulat Albulescu** a asistat Avira, companie de servicii software de securitate cibernetică, cu privire la achiziția BullGuard. Echipa **Stratulat Albulescu** a fost coordonată de **Silviu Stratulat** și **Cristina Man** și a inclus, de asemenea, pe **Andrei Albulescu** (*Partner*) și **Anca Ulea** (*Managing Associate*) care au acordat asistența juridică cu privire la aspectele de dreptul muncii, iar **Elena Stan** (*Senior Associate*) a acoperit aria de Proprietate Intelectuală.

„În anul 2020 am fost implicați în peste 30 de tranzacții. Din motive de confidențialitate, nu putem furniza detalii despre valoarea acestora, deși în publicațiile economice au apărut deja unele estimări cu privire la valorile semnificative ale tranzacțiilor în care am fost implicați (astfel cum a fost cazul achiziției Wirecard de către SIBS)”, subliniază **Octav Stan**.

Experți, clienți, servicii

Echipa de M&A a **Stratulat Albulescu** este alcătuită din 12 membri, fiind coordonată de **Silviu Stratulat** (*Managing Partner*), alături de **Cristina Man** (*Partner*) și **Octav Stan** (*Partner*).

„Anul 2020 a coincis cu o perioadă de creștere susținută și exponențială a societății de avocatură. Pe tot parcursul anului 2020, **Stratulat Albulescu** a recrutat nu mai puțin de 15 avocați în cadrul diverselor departamente ale societății, dintre care 5 doar în cadrul departamentului de M&A. Un moment important în cadrul echipei de M&A a fost reprezentat de promovarea **Cristinei Man** și a lui **Octav Stan** în poziția de *Partener*, începând cu data de 1 ianuarie 2021. Decizia de promovare reflectă atât talentul și contribuția semnificativă a celor doi avocați în

numeroase tranzacții, cât și angajamentul nostru de a investi continuu în viitorul societății noastre și în oamenii din cadrul echipei. În ceea ce privește retenția avocaților din cadrul echipei, **Cristina Man** este unul dintre cei mai vechi membri ai echipei SAA (și totodată ai departamentului de M&A), care mereu a dat dovada de dedicare și devotament față de strategia și principiile firmei și care a contribuit la consolidarea și creșterea companiei până la poziția actuală pe piață”, explică **Silviu Stratulat**.

La rândul său, **Octav Stan** menționează faptul că practica firmei de M&A acopera tranzacții cu capital privat de toate tipurile și valorile, atât locale, cât și transfrontaliere, de la fuziuni și achiziții, cesiuni și separări și vânzări ale unor active sau business-uri, transferuri de business pe principiul continuității activității, constituirea unor asocieri în participativ (JVs), restructurări interne la nivel de grup și reorganizări prin fuziuni, divizări etc.

„Și în anul 2020, societatea noastră a fost implicată într-o serie de tranzacții de tip M&A complexe și cu provocări dificile. Am fost implicați atât în tranzacții medii, cât și în tranzacții extrem de importante (de ex. achiziția companiilor Wirecard de către SIBS). Membrii echipei noastre de M&A oferă servicii sofisticate de asistență juridică unui spectru extrem de variat de clienți de la companii private aflate pe poziții de lideri în industriile în care activează și companii multinaționale, până la societăți aflate la început de drum, fonduri de investiții cu capital privat și alte părți finanțatoare, inclusiv investitori cu capital de risc (VC) etc”, nuanțează avocatul.

Cu o experiență atât de bogată în această arie de practică, echipa **Stratulat Albulescu** se evidențiază destul de ușor pe piața avocaturii de business, reușind să tragă un număr important de clienți.

„Proiectele noastre provin atât din contactul direct cu clientul, deci pe o filieră directă (data fiind reputația, activitatea și vizibilitatea firmei), cât și din colaborarea noastră cu firmele de avocatură internațională. În ceea ce privește colaborarea cu firmele internaționale, începând din vara anului 2019 (și inclusiv în prezent) ne mândrim să fim parte a rețelei internaționale TerraLex. Invitația de a adera la această prestigioasă rețea de firme independente în calitate de membru exclusiv pentru România, a venit ca o confirmare a eforturilor noastre pe plan internațional și a rezultatelor deosebite, atât în relația cu clienții noștri, dar și cu alte case repute de avocatură din Europa și nu numai. În plus, independent de apartenența la rețeaua TerraLex, colaborez cu firme internaționale de top, cu care avem deja o relație sudată și alături de care continuăm astfel să reprezentăm clienții într-un mod cât mai eficient”, menționează **Cristina Man**.

În ultimii ani, piața avocaturii de business a devenit din ce în ce mai competitivă, iar 2020 a fost un an dinamic încă de la început. Chiar dacă în prima parte a anului 2020 a avut loc retragerea unei mari firme internaționale de pe piața din România, regiunea Europei Centrale și de Est rămâne în continuare o piață importantă pentru avocatură.

„Blocajul economic generat de pandemia COVID-19 și-a spus cuvântul și în piața avocaturii de business. Cu toate acestea, noi ne bucurăm că în 2020, în ciuda contextului creat de pandemie, am continuat să ne mărim colectivul și să atragem avocați valoroși în cadrul echipei noastre. Mai ales în contextul economic actual, considerăm că una dintre cele mai mari provocări ale anului 2021 rămâne în continuare presiunea pe onorarii, firmele de avocatură având tendința de a le scădea din ce în ce mai mult cu scopul de a fi cât mai competitive”, a conchis **Silviu Stratulat**.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea,](#) [preocupările și](#) [proiectele](#) [doamnelor](#) [avocat din](#)
[cele mai](#) [importante](#) [firme de pe](#) [piața](#) [locală](#)