VIDEO | Dispute Resolution Center - Powered by ZRVP: Despre relația echipei de avocați cu clientul într-un arbitraj internațional | Cum se aleg arbitrii. Sincronizare între client și echipa de avocați | Administrarea probelor. Despre ședințele de arbitraj (Ep. 3)

Cum se construiește și ce presupune relația echipei de avocați cu clientul, într-un dosar de arbitraj internațional? Cum se aleg arbitrii și cum se administreaza probele? Cum se deruleaza ședințele de arbitraj? Acestea sunt doar câteva întrebari la care raspunde azi Dr. Cosmin Vasile, unul dintre cei mai buni specialiști români în arbitraje internaționale, avocat evidențiat în fiecare an de prestigioasa publicație *Global Arbitration Review* (GAR).

Cu aceasta ocazie, *Biz***Lawyer** anunța lansarea unei noi secțiuni, intitulata *Dispute Resolution Center*, realizata cu sprijinul Zamfirescu Racoți Vasile & Partners (**ZRVP**), firma româneasca de avocați cu una dintre cele mai puternice practici de arbitraj de pe piața locala. Pe parcursul urmatoarelor saptamâni, avocații firmei vor desluși aspectele esentiale ale unui arbitraj internațional și vor explica termenii de specialitate, într-un *Dicționar de Arbitraj* pus la dispoziția avocaților mai tineri, care vor sa descopere aceasta practica. De asemenea, avocații **ZRVP** vor trata în aceasta secțiune subiecte ce țin de practica litigiilor și vor publica pe platforma opinii și comentarii.

În ultima sa analiza, GAR a evidențiat activitatea **ZRVP** în aceasta practica, amintind ca în ultimul an echipa de arbitraj a ZRVP a fost implicata concomitent în 16 arbitraje internaționale și în peste 20 de arbitraje naționale, aflate în diferite stadii, cu o valoare totala în disputa de peste 1,2 miliarde de Euro. De asemenea, Legal 500 l-a nominalizat zilele trecute pe **Dr. Cosmin Vasile** printre cei mai importanți practicieni din CEE în domeniul arbitrajelor.

Tipologii diferite ale clientului

Implicarea clientului într-o procedura de arbitraj poate fi o acțiune continua, cu un volum uriaș de munca în spate sau, dimpotriva, doar o chestiune punctuala, în care avocaților li se ”livreaza” toata informația referitoare la speța respectiva și li se indica persoanele care s-au ocupat de diverse faze ale proiectul în cauza. Pe de alta parte, exista și clienți care vor sa înțeleaga și sa controleze fiecare etapa și, dupa ce au înțeles ce trebuie facut, cer sa fie consultați și sa își dea acordul pe ceea ce trebuie facut. La polul opus, sunt clienții care, pe fondul încrederii depline în echipa de avocați, sau din rațiuni de viziune sau cultura proprie, ori din lipsa de timp, dau avocaților un cec în alb pentru derularea mandatului respectiv. Între aceste situații exista nenumarate mix-uri, în care clienții fie vor sa știe mai multe în anumite etape, fie vor sa înțeaga procedurile, sunt de acord cu anumite aspecte sau li se par inadecvate altele.

”Exista tipologii diferite ale clientului”, a explicat **Dr. Cosmin Vasile**, în cel de-al treilea tutorial dintr-o serie mai lunga de articole și intervenții video referitoare la arbitrajele internaționale, proiect realizat împreuna cu *Biz*

Lawyer.

”În general, clientul care se și implica, furnizeaza input-ul, dorește legitim sa știe și are un cuvânt de spus, în cunoștiința de cauza, este corporația care are o echipa interna, inclusiv pe partea de legal”, a explicat **Dr. Cosmin Vasile**.

Pe lânga relația dintre avocat și client, exista însa și alte element cheie care alcatuiesc configurația arbitrajului: probele care se adiministreaza, martorii, alegerea experților și numirea arbitrilor.
”În ceea ce privește numirea arbitrului, nu exista o regula universala: am vazut atât cazuri în care clientul și-a numit arbitrul, dupa care a desemnat avocații, cât și situații în care clientul este mulțumit și încrezator sa valideze opinia echipei de aparatori în legatura cu numirea arbitrului. Evident, sunt și situații în care clientul are un *strong view* despre arbitru, de care trebuie sa se țina seama”, a menționat avocatul **ZRVP**.
Dr. Cosmin Vasile spune ca, din experiența sa, situațiile în care clientul impune arbitrul sau are un cuvânt de spus în desemnarea acestuia sunt o excepție; de regula, încrederea în avocați include și opțiunea de a-i lasa pe aceștia sa aleaga arbitrul.

În ceea ce privește probele, de cele mai multe ori avocatului i se cere, odata cu prezentarea strategiei, sa indice și probele necesar a fi administrate. ”Asta nu exclude ca, în cazul unui client extrem de diligent, care are o echipa interna de legal foarte capabila și foarte motivata, acesta sa vina și sa spuna ca vede lucrurile într-un anume fel, sa dea o prognoza care sa fie chintesența strategiei ce urmeaza sa fie implementata. Ești fericit, ca avocat, atunci când întâlnești o asemenea situație”, a mai spus **Dr. Cosmin Vasile**.

Acesta este un rezumat al celui de-al treilea episod dintr-un tutorial realizat cu sprijinul firmei **Zamfirescu Racoți Vasile & Partners**, referitor la arbitrajele internaționale și activitatea firmelor românești pe acest segment de practica. **Urmarește aici**, pe canalul *Biz***Lawyer** de *YouTube*, tutorialul video integral pentru explicații complete, într-o argumentație coerenta, susținuta de practica.

Dr. Cosmin Vasile vorbește în acest episod **despre relația echipei de avocați cu clientul într-un arbitraj internațional I Cum se aleg arbitrii. Sincronizare între client și echipa de avocați I Administrarea probelor. Despre ședințele de arbitraj**

În prima parte a acestui **Ghid de arbitraj – Arbitration Step by Step**, **Dr. Cosmin Vasile** a vorbit despre *poziționarea firmelor românești pe harta arbitrajului internațional* și a explicat de ce sunt necesare consorțiile de avocați în arbitrajele internaționale. El a vorbit și despre aportul echipelor locale în aceste consorții, amintind și despre avocații români care practica arbitrajul internațional în strainatate.

Saptamâna trecuta, coordonatorul **ZRVP** a aprofundat *modul în care se construiește echipa de avocați ce poate gestiona un arbitraj internațional* și a creionat profilul unui bun avocat de arbitraje. El a explicat, de asemenea, când se apeleaza la experți externi și ce rol au aceștia.

Poti asculta podcastul de azi aici:
https://soundcloud.com/user-624323721/dispute-resolution-center-dr-cosmin-vasile-colaborarea-avocatilor-cu-clientul-intr-un-arbitraj

Episoadele trecute pot fi ascultate **aici** si **aici**.

În episodul urmator, ce va fi difuzat saptamana viitoare, pe 2 aprilie, **Dr. Cosmin Vasile** va vorbi despre **cele mai dificile momente pentru echipa de avocați într-un arbitraj**.