

De vorba cu profesioniștii români ai Dreptului care practica avocatura în strainatate. Azi, Alexandru George Lazar, Partener IntLaw: Contrar tendințelor pieței, am hotărât să extindem sediul nostru din Barcelona. Paradigma caselor de avocatura clasice se va schimba. În Spania se observa o reșezare a pieței și încep fuziuni între case de avocatura



Avocatul Alexandru George Lazar își împarte viața profesională între munca de jurist din cadrul firmei IntLaw, acolo unde are statutul de partener, și cariera academică derulată în Spania. Toată această activitatea este suplimentată cu un număr însemnat de proiecte pro bono. Se prezintă ca fiind un fiu al Europei, un rezultat al Uniunii Europene, de aceea spune că se simte acasă în orice colț de pe acest continent. „Sunt născut în România, am studiat în Spania și profesiez în Spania și trebuie, prin prisma activității mele să calatoresc frecvent în Uniunea Europeană. Chiar dacă nu sunt fizic în România, legătura mea este una constantă și strânsă cu țara mea natală, nu numai la nivel personal și cultural, ci și la nivel profesional. În momentul de față nu mă gândesc la o relocare în România. Desfașor activitatea profesională și academică în Spania; calatoresc cu frecvență ridicată între Barcelona și Baleare, Madrid și București”, declară avocatul.

Optimismul este una dintre caracteristicile principale pe care Alexandru George Lazar le deține din plin. Vede mereu partea plină a paharului, iar acest mod de a privi viața l-a ajutat să evolueze extraordinar. Consideră că fiecare zi, pe lângă faptul că este un cadou, este și un moment cheie în cariera oricărui avocat. Un profesionist ce tinde spre excelență trebuie să aibă constanța și metoda. „Trebuie să ne bucurăm de fiecare moment!”, punctează Alexandru.

Digitalizarea, soluția salvatoare

Apariția pandemiei a generat o serie de provocări pentru toată lumea. Anul 2020 a fost unul al încercărilor, iar multe activități economice au fost obligate să se reorganizeze din mers.

Casa de avocatura *IntLaw*, în cadrul căreia **Alexandru George Lazar** este partener, a beneficiat de marele avantaj că făcuse un pas important către digitalizare înainte de debutul crizei medicale. Astfel, avocații au avut șansa de a nu fi prinși „pe picior greșit”.

Citește și

[EXCLUSIV BizLawyer: Spaniolii de la IntLaw se extind în România. Alexandru George Lazar va fi partenerul care va coordona activitatea în CEE](#)

[Ce planuri au spaniolii de la IntLaw pentru România. Industree care promit, onorarii, strategii de extindere](#)

„Datorita faptului ca deja mare parte din activitatea noastra era digitalizata am avut posibilitatea de a face fața tuturor provocarilor cauzate de pandemie. În plus, am primit și am putut soluționa un volum în creștere de proiecte și spețe noi comparativ cu anii precedenți. Ca decizie importanta, contrar indicațiilor pieței, am hotărât sa marim sediul nostru din Barcelona și, astfel, practic calculam ca spre septembrie deja sa avem dublul spațiului actual. Efectul îl vom vedea din septembrie, dar suntem convinși ca un spațiu și mai amplu decât cel actual, o sa fie benefic, nu doar pentru clienți, ci și pentru echipa noastra”, explica avocatul.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Intensificarea activității firmei de avocatura nu l-a împiedicat pe Alexandru sa-și dedice timpul și cauzelor pro bono, astfel ca, în perioada în care toata planeta era blocata din cauza COVID 19, el a raspuns la peste 300 de întrebări venite din partea unor semenii care nu-și permiteau servicii juridice. „A fost forma în care am crezut de cuviință sa îmi ajut semenii într-un moment atât de critic”, menționeaza interlocutorul **BizLawyer**.

Firma *IntLaw* s-a adaptat repede noilor condiții de lucru, iar, în perioadele de lockdown, a mizat pe politica lucrului de acasa și pe reducerea la minimum a întâlnirilor de la birou. „De asemenea, am alternat prezența la birou astfel sa nu coincida 100% din colegi. Relația cu clienții a fost business as usual. Clienții noștri au primit același suport, calitate și rapiditate în serviciul oferit ”, mai spune Alexandru.

Și în ultimele luni, echipa casei de avocatura a putut lucra tot într-o formula mixta: și de la distanță, dar și de la birou. Avocatul este de parere ca o urmare fireasca a pandemiei o sa fie, în sectorul avocaturii, flexibilizarea activității firmelor de profil care vor miza mult pe munca în format digitalizat. „De altfel, în Spania, și acum, dupa ce nu mai este lockdown, tribunalele accepta cererile noastre de a efectua înfățișările online și nu fizic. Acest aspect consider ca va ramâne prezent în activitatea de zi cu zi. Faptul ca am început cu ani în urma digitalizarea și tindem spre zero hârtie în scurt timp a reconfirmat ca am luat o decizie foarte buna. Asta ne-a ajutat sa putem lucra fara impedimente și cu aceeași eficiență și în perioada pandemiei. Cum menționam, flexibilitatea este esențiala și, de asemenea, sa lucram cu dosare în format digital ”, precizeaza avocatul intervievat de **BizLawyer**.

Schimbari importante în piața

Criza medicala a produs schimbari importante legate de serviciile solicitate de clienții firmei de avocatura. Alexandru subliniaza faptul ca a crescut nivelul operațiunilor în partea de vânzări de companii și active. „A fost un moment care a declanșat mai multe operațiuni de achiziții și vânzări de active și/sau companii. De asemenea, în paralel, departamentul de drept al muncii a avut foarte multa activitate în aceasta perioada împreuna cu cel legat de dreptul bancar, deoarece multe companii au prezentat solicitari de credite/finanțare economica și ajutoare oferite de stat. Pentru noi toate proiectele sunt la fel de interesante și de importante. De la o consultanță pro bono pâna la o

operațiune care implica investiții de milioane de euro. Cât despre întreruperea proiectelor, trebuie subliniat ca am avut șansa sa ne putem organiza, atât noi cât și clienții, astfel încât sa nu fie paralizate operațiunile/proiectele în curs de desfășurare”, detaliaza avocatul.

Ariile de practica în care experții în drept au avut cel mai mult de lucru, pe parcursul acestui an, sunt M&A, Insolvența și Drept Internațional, având în vedere expansiunile internaționale de companii medii și mari.

În ceea ce privește provocările viitoare de pe piața avocaturii, Alexandru este de parere ca se va schimba paradigma caselor de avocatura clasice. „În Spania, casele de avocatura de dimensiune mai mica au un mare avantaj și anume flexibilitatea. Viziunea generațiilor noi, cea de milenial de exemplu, și ceea ce am trait în pandemie îi face pe mulți sa adopte aceasta flexibilitate în ceea ce privește modul de a lucra al membrilor echipei. Ceea ce trebuie sa intereseze orice firma de avocatura este excelența în serviciu data clientului și rezultatul final. Astfel trebuie sa existe flexibilitate în ceea ce privește modul în care membrii echipei își organizeaza timpul. Evident, așa cum am spus, atât timp cât se livreaza serviciul excelent și rezultatul așteptat clientului. În Spania, se observa o reșezare a pieței și încep fuziuni între case de avocatura”, subliniaza avocatul.

Citește pe In-house Legal Romania:

[→ Meet the Professionals | Din vorba în vorba cu Roxana Buture, Legal Manager Nestlé Romania: Consider ca frumusețea Nestlé consta în diversitate. Mai multe categorii de produse, mai multe modele de business aduc mai multă complexitate juridică, ceea ce ne ține antrenati și mereu pregătiți pentru orice provocare](#)

Trebuie sa existe mereu un plan B

Alexandru crede cu tarie ca mereu trebuie sa existe un plan B. Din punctul sau de vedere aceasta este cea mai importanta lecție pe care ne-a oferit-o pandemia. „Trebuie relocate activități economice de producție în Uniunea Europeana. Zonele/țările nu se pot baza doar pe un pilon principal. Sa luam exemplul Spaniei. Aici turismul a fost paralizat și întreaga economie a avut de suferit enorm. Prin urmare, Spania a realizat ca are nevoie de un plan B și ca trebuie sa cladeasca alți stâlpi pe care sa susțină economia, diferiți de cel al turismului. La nivelul Uniunii Europene, consider ca s-a realizat ca nu este, în context de pandemie, sustenabil sa se fabrice totul pe alte continente deoarece riști sa rămâi fara produsul finit pe care sa îl livrezi pe piața. Este probabil ca în viitor sa vedem relocari a unor segmente de industrie în UE ”, menționeaza avocatul.

Tocmai pentru ca susține ideea existenței planului B, Alexandru nu s-a limitat doar la avocatura și a preferat sa se implice, din postura de profesor, în pregătirea viitorilor profesioniști în drept. El este Director Academic al Masterului in Compliance EIS, reușind sa consolideze colaborarea dintre Universidad Rey Juan Carlos (Madrid) și Fordham (New-York). Programul a încheiat deja a treia ediție și se pregătește pentru o etapa noua.

Citește și

[□ Un avocat român devine membru al Academiei Regale de Jurisprudență și Legislație din Spania. Cum a ajuns Alexandru George Lazar \(32 de ani\) la aceasta performanță](#)

De asemenea, își dorește sa poata pune în aplicare un program de Master în Corporate Compliance în România: În ceea ce privește pregătirea sa, este tot mai interesat de aria de Arbitraj Comercial Internațional.

[Intra pe portalul de concurența pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din aceasta arie de practică](#)
