Studiu EY: Reformele fiscale globale și presiunile exercitate de pandemie asupra lanțurilor de aprovizionare amplifica incertitudinile din zona prețurilor de transfer



Reformele fiscale internaționale și necesitatea reconfigurarii lanțurilor de aprovizionare, accelerate de pandemia provocata de COVID-19, alaturi de digitalizare și schimbarile de abordare a inspecțiilor fiscale ale autoritaților fiscale de pretutindeni, vor pune o presiune fara precedent asupra departamentelor de prețuri de transfer din cadrul companiilor, potrivit unui nou raport EY. Astfel, respondenții considera ca inspecțiile mai frecvente și mai riguroase vor deveni o regula: 65% dintre aceștia prevad o creștere a numarului controalelor pe tema prețurilor de transfer în general, 53% anticipeaza o verificare mai atenta a documentelor referitoare la prețurile de transfer, iar 48% preconizeaza controale mai riguroase care sa vizeze aspecte multiple sau întregi lanțuri creatoare de valoare.

Ediția 2021 a studiului EY International Tax and Transfer Pricing sondeaza opiniile a 979 de profesioniști din domeniul prețurilor de transfer, din 53 de țari și 25 de sectoare de activitate, și evidențiaza ca gestionarea riscului fiscal va fi principalul factor ce va determina schimbarea modelului de prețuri de transfer, vorbind chiar despre ”o era a schimbarilor în strategia și operațiunile de prețuri de transfer ”.

Printre temele menționate de respondenți cu cea mai mare probabilitate de a face obiectul controalelor se numara cele legate de proprietatea intelectuala, cum ar fi localizarea activelor și dreptul de proprietate asupra acestora și controlul riscurilor (menționate de 38% dintre respondenți), sediile permanente (37%) și serviciile de consultanța și management (36%).

În ceea ce privește companiile locale, mai îngrijoratoare decât creșterea numarului de inspecții fiscale în zona prețurilor de transfer sunt schimbarile în modalitațile de abordare și în volumul informațiilor solicitate de catre autoritați.

”Companiile trebuie sa își întocmeasca temeinic dosarele de prețuri de transfer și, mai ales, sa fie pregatite pentru a raspunde nu doar repede, ci și într-un mod cât mai cuprinzator la întrebarile detaliate din zona prețurilor de transfer ce le vor fi adresate de catre autoritațile fiscale în inspecții. Mai mult, anul 2020 nu a fost un an normal din punct de vedere economic, ceea ce în mod cert a provocat variații în zona prețurilor de transfer. De aceea, este extrem de important ca impactul suferit sa fie analizat și documentat de companiile asociate. Cum cooperarea și schimbul de informații între autoritațile fiscale, cerințele de raportare și transparența fiscala vor pune și ele inevitabil o presiune pe domeniul prețurilor de transfer, anticipam ca vom vedea și o continua creștere a controverselor fiscale în aceasta materie”, avertizeaza **Adrian Rus** (foto), *Partener, liderul departamentului Prețuri de transfer, EY România.*

Potrivit studiului, schimbarile fundamentale în dinamica activitaţilor comerciale din întreaga lume, în special restructurarea lanţurilor de aprovizionare şi modificarea modelelor de lucru, vor avea un impact real asupra activitaţii din domeniul preţurilor de transfer. 61% dintre directorii executivi sondaţi au declarat ca e posibil sa ia o serie de masuri în urmatorii doi ani prin care sa modifice abordarea organizaţiei lor în legatura cu preţurile de transfer, precum şi cu operaţiunile, activitaţile de conformitate şi documentaţia.

Respondenţii au menţionat diferiţi vectori ai acestor schimbari, printre care modificarile aduse modelului lor de afaceri (52%), lanţul de aprovizionare (43%), telemunca (46%) sau presiunea exercitata de aspectele de mediu, sociale şi de guvernanţa (36%).

În contextul în care organizaţiile îşi desfaşoara tot mai mult activitaţile prin telemunca, studiul arata ca mulţi respondenţi anticipeaza consecinţe generate de faptul ca lucratorii lor sunt blocaţi în afara jurisdicţiei în care sunt angajaţi. 47% dintre respondenţi deja se confrunta cu aceste probleme, iar 49% anticipeaza astfel de probleme în urmatorii doi ani.

Studiul releva şi presiunea resimţita de directorii executivi ai companiilor, generata de evoluţiile recente în domeniul fiscalitaţii internaţionale. Astfel, 76% dintre respondenţi se confrunta cu dificultaţile creşterii volumului şi complexitaţii reformelor fiscale de la nivel global, 71% considera ca aceste reforme vor avea drept consecinţa creşterea costurilor organizaţiilor lor asociate cu preţurile de transfer, iar 30% anticipeaza ca aceste costuri se vor majora cu cel puţin 10% în urmatorii trei ani.

Reglementarile noi sau în evoluţie sunt considerate de 58% dintre respondenţi drept unul dintre principalii trei factori de risc asupra preţurilor de transfer, iar 25% le menţioneaza drept principalul factor.