

TBI Bank încheie un parteneriat cu cora România și ofera clienților soluția de plată „cumpara acum, plătește mai târziu”



TBI Bank, cel mai mare finanțator de tip „cumpara acum, plătește mai târziu” (Buy now, Pay later) din România, continua sa se extinda și încheie un parteneriat cu cora România, unul dintre cei mai mari retaileri din țara, pentru a le oferi clienților o experiență de cumparare personalizata și digitala, direct în magazin. Parteneriatul cu cora face parte din strategia TBI Bank de a fi mai aproape de clienții sai și de a sprijini comercianții în procesul de atragere de noi clienți.

Astfel, TBI Bank ofera clienților cora posibilitatea de a cumpara orice au nevoie, printr-o experiență simpla și rapida, prin eșalonarea în timp a plăților. Mai exact, dupa ce aleg produsele pe care doresc sa le cumpere, clienții își pot finanta rapid achiziția prin completarea unui simplu formular la punctul de vânzare TBI. Cererea este analizata pe loc, iar aprobarea este acordata imediat. Clienții au, de asemenea, opțiunea de a continua procesul online daca doresc sa finalizeze achiziția ulterior.

„Clienții noștri, parteneri comercianși și consumatori, sunt în centrul a tot ceea ce facem, iar o abordare orientata spre viitor este cruciala atunci când vine vorba de asigurarea unei experiențe de cumparare personalizate, digitale și atractive pentru ei. Ne straduim întotdeauna sa oferim partenerilor noștri servicii mai bune și sa raspundem cât mai bine cerințelor în continua schimbare din piața și obiceiurilor dinamice de cumparare ale românilor. Prin parteneriatul cu cora, suntem alaturi de clienții care doresc sa faca achiziții acum și sa plateasca mai târziu, în rate care se potrivesc bugetului lor”, a spus **Ionuț Sabadac**, VP Merchant Solutions în cadrul TBI Bank.

"Parteneriatul cu TBI Bank ne permite sa ajutam clienții sa acceseze rapid opțiuni de plata convenabile și potrivite nevoilor lor, printr-un proces care necesita doar completarea unui formular direct în magazinele noastre. Astfel, dorim sa le oferim clienților soluții simple pentru a achiziționa produsele de care au nevoie chiar și atunci când nu dispun de bugetul necesar. Serviciul este ideal pentru cei care vor sa își modernizeze locuința prin achiziționarea de mobila sau electrocasnice, dar și pentru tinerii care doresc un upgrade al soluțiilor IT pe care le dețin, cum ar fi un laptop sau un smartphone de ultima generație", a declarat **Marilena Cîrsteanu**, Marketing Omnicanal Manager la cora România.

Sub marca TBIPay, TBI este lider de piața pe segmentul Buy now, Pay later atât în Bulgaria, cât și în România. TBIPay a ajuns în prezent la 11.000 de parteneri din diverse industrii, acoperind întreaga gama de servicii - de la electronice și bunuri de folosință îndelungata, produse de uz casnic și auto și pâna la servicii stomatologice și

medicale. În plus, TBI colaborează cu jucători importanți din industrie, cum ar fi cei mai mari retaileri din România și din Bulgaria, precum și cu principalul furnizor de servicii de plată PayU, a cărui ofertă de creditare sub marca proprie este dezvoltată de TBI în cadrul unui parteneriat exclusiv.