

Pharmaceuticals & Life Sciences | Chiar dacă o anumită incertitudine a fost creată de pandemia Covid-19 sau de războiul din Ucraina, România pare că rămâne o piață interesantă, cel puțin la nivel regional, spun avocații Filip & Company. Silviu Vasile (Counsel): Am asistat în mandate ce au implicat relocarea unor activități din Ucraina în România. Este posibil ca, pe măsura ce războiul se prelungește, să întâlnim și situații de deschidere de activități medicale în România sau de dezvoltare a unor capacități suplimentare de producție sau distribuție



Filip & Company Business Law

Practica de Pharmaceuticals & Life Sciences traversează o perioadă foarte aglomerată, numărul proiectelor în lucru fiind unul semnificativ. În plus, avocații se confruntă cu mandate provocatoare din cauza problemelor care au apărut ca urmare a noului context cauzat de criza COVID 19, dar și ca urmare a războiului care se derulează la granițele României.

Debutul pandemiei a generat incertitudine în sectorul economic, iar acest lucru s-a simțit proeminent în sectorul medical. În acest nou context, avocații axați pe practica de Pharmaceuticals & Life Sciences din cadrul firmei Filip & Company au primit în lucru mandate care au vizat, în special, asistarea clienților în vederea adaptării la realitatea actuală. „Cu titlu de exemplu, în această perioadă am acordat asistență cu privire la negocierea / adaptarea contractelor cu diferiți furnizori sau parteneri, interpretarea și aplicarea cadrului legislativ (spre exemplu, cu privire la telemedicina) sau altele asemenea”, explică [Silviu Vasile](#), counsel Filip & Company și coordonatorul practicii de Pharmaceuticals & Life Sciences.

După depășirea perioadei de adaptare, începând cu anul 2021, s-a observat o efervescență tranzacțională în domeniul medical, atât cu privire la sectorul farmaceutic, cât și în domeniul serviciilor medicale.

„Practica Pharmaceuticals & Life Sciences a **Filip & Company** are o abordare integrată, înglobând colegi din diferite departamente, fapt ce permite asistarea clienților de o manieră exhaustivă, fie că ne referim la aspecte ce pot include elemente ce au sau pot avea o componentă litigioasă, mandate de M&A, aspecte comerciale privind contractele de achiziții și furnizare de produse sau aspecte care țin de pură reglementare”, precizează **Silviu Vasile**.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Avocatul mai spune ca, similar debutului pandemiei Covid-19, razboiul din Ucraina a adus un grad de incertitudine, inclusiv în sectorul medical, însa acesta a fost de o scurta durata. „Nu ne-am întâlnit cu situații de anulare a proiectelor ori de stand-by, ci am vazut un fenomen contrar, în sensul ca am asistat în mandate ce au implicat relocarea unor activități din Ucraina în România. Este posibil ca pe masura ce razboiul din Ucraina se prelungește, sa întâlnim și situații de deschidere de activități medicale în România sau de dezvoltare a unor capacități suplimentare de producție / distribuție”, mai spune **Siviu Vasile**.

Expertul **Filip & Company** este de parere ca, privita pe o scara mai mare de doar câțiva ani, pandemia Covid-19 a acționat ca un catalizator pentru economia națională, inclusiv pentru sectorul medical, determinând actorii din piața sa își reconsidere modalitatea de a-și desfășura activitatea, liniile de business sau chiar interacțiunea cu pacienții / clienții.

„Astfel, pe fondul unei continue consolidari în domeniul medical (vedem, constant, diferite tranzacții atât în domeniul farmaceutic, cât și în domeniul serviciilor medicale), cred ca ne putem aștepta și la o diversificare a tipurilor de proiecte, în special în ceea ce privește utilizarea și integrarea domeniului informațional (pandemia a încurajat prestarea anumitor servicii medicale la distanță și a facilitat accesul tehnologiei în zona medicală). În același timp, în perioada recentă am asistat și în mandate ce au presupus reconsiderarea modalității unor producători de medicamente de a-și desfășura activitatea în România, în sensul transferului unor portofolii către alți jucători”, detaliaza interlocutorul **BizLawyer**.

Având în vedere ca telemedicina a devenit de un real interes în domeniul medical, în special la debutul pandemiei Covid-19, **Silviu Vasile** se așteapta ca utilizarea acestei modalități de comunicare pe relația doctor – pacient sa continue. „Mai mult, vedem un interes deosebit și pentru aplicațiile care faciliteaza interacțiunea dintre doctori și pacienți sau care ajuta la stabilirea unor diagnostice medicale preliminare, reprezentând dispozitive medicale, în înțelesul legislației europene în materie. Cred ca apetitul dezvoltatorilor de astfel de aplicații va crește în viitor, astfel ca ar putea fi necesara și ajustarea cadrului legal aplicabil”, completeaza avocatul.

Crește complexitatea proiectelor

Abordarea integrata a **Filip & Company** în sectorul medical presupune implicarea avocaților din mai multe practici (spre exemplu, M&A, litigii, data protection, dreptul concurenței) în funcție de specificul fiecarui proiect în parte. Acești colegi lucreaza îndeaproape cu practica de Pharmaceuticals & Life Sciences, ce include cinci avocați specializați în aspecte ce țin de reglementare și care este coordonata de **Silviu Vasile**.

De exemplu, în practica de *Pharmaceuticals & Life Sciences*, avocații **Filip & Company** au asistat constant clienți în materia derularii studiilor clinice, fie ca a fost vorba despre aprobarea studiilor clinice, relația cu autoritățile, fie ca a fost vorba despre aspectele de natura pur contractuală în vederea pregătirii setup-ului necesar (sponsor, CRO, laboratoare medicale etc.).

„Unul dintre punctele-cheie ale unor astfel de proiecte privește, întotdeauna, protejarea participanților în cadrul studiului clinic, în special cu privire la protecția datelor cu caracter personal ale acestora - cu atât mai sensibil cu cât în cauza vorbim de date de ordin medical. Astfel, în cadrul practicii de Pharmaceuticals & Life Sciences lucram îndeaproape cu colegii din departamentul *Privacy & Data Protection*, specializați de asemenea, în aspecte ce privesc sectorul medical”, subliniaza **Silviu Vasile**.

De asemenea, echipa de avocați a asistat în mandate ce au presupus intrarea unor societăți pe piața din România, spre exemplu în domeniul dispozitivelor medicale. „Acest lucru ne spune ca, chiar daca o anumita incertitudine a fost creata de pandemia Covid-19 sau de razboiul din Ucraina, pare ca România ramâne o piață interesanta, cel puțin la nivel regional”, puncteaza profesionistul **Filip & Company**.

Opiniile unor profesioniști care ocupa poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma www.in-houselegal.ro. Urmărește temele dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

Anul trecut, firma de avocatură s-a implicat și în proiecte care au presupus exit-ul unor companii pentru anumite linii de business din piața națională. Totodată, a asistat în sectorul medical în diferite tranzacții ce au presupus consolidări, precum și finanțarea unor proiecte aflate la început de drum.

De altfel, consultanții cred că trendul acesta investițional va continua, cel puțin pe termen mediu. „Există o serie de planuri care se afla în diferite grade de derulare cu privire la posibile investiții noi în România. Este important de subliniat și faptul că acestea depind destul de mult de modalitatea în care statul român va reuși să faciliteze accesul investitorilor pe piața din România prin subvenții, ajutoare de stat, facilități și, poate cel mai important, prin simplificarea procedurilor de desfășurare a activității în România”, completează **Silviu Vasile**.

Practica de *Pharmaceuticals & Life Sciences* include și avocați specializați în domeniul concurenței, aspect ce permite echipei să asiste clienții **Filip & Company** din industria pharma cu privire la implementarea conformă a diferitelor proiecte, fie că este vorba de adaptarea politicilor comerciale, încheierea de contracte sau altele asemenea.

„În perioada recentă, am asistat clienți din industria pharma inclusiv în relația cu autoritatea de concurență din România, rezultatele obținute fiind pozitive. Pe de altă parte, asistența noastră include și o componentă semnificativă de conformare, fiind în dialog constant cu clienții noștri pentru identificarea oricăror zone de risc și, mai departe, în vederea tratării acestora. Printre proiectele cele mai interesante cu care ne-am întâlnit în perioada recentă se numără asistarea unui client cu privire la achiziționarea unui portofoliu major de medicamente de uz uman în vederea distribuției la nivel național, asistarea unui client cu privire la o investiție în domeniul serviciilor medicale sau asistarea unui client în vederea sesizării autorităților competente pentru modificarea cadrului legislativ aplicabil ce conținea aspecte interpretabile inclusiv din perspectiva eticii medicale”, subliniază avocatul.

În plus, biroul de avocatură din România colaborează în mod constant cu diferite case de avocatură din Europa și nu numai. Mandatele în care avocații români lucrează alături de acești colegi variază și includ, de asemenea, și proiecte din sectorul medical. „Spre exemplu, am avut o serie de mandate în care am colaborat cu avocați străini care coordonau proiectul ce implica mai multe jurisdicții, asistența noastră acoperind acea parte din proiect ce a privit activitatea din România”, argumentează **Silviu Vasile**.

În ceea ce privește proiectele în derulare, avocatul amintește faptul că **Filip & Company** a asistat recent Medicover, unul dintre cei mai mari furnizori de servicii medicale, [cu privire la achiziția rețelei de clinici medicale Laurus Medical](#).

Analizând conjunctura economică de acum, dar și modul în care sectorul medical a evoluat în ultimii ani, **Silviu Vasile** avertizează că este posibil ca stresul economic existent la nivel global și național să aibă un impact și pentru acest sector. „În acest context, este important ca societățile din acest sector să rămână flexibile în a se adapta atât la schimbările economice, cât și la posibile modificări ale cadrului legislativ aplicabil”, a conchis avocatul intervievat de **BizLawyer**.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală](#)