

Popescu & Asociații și-a consolidat continuu practica de Dispute Resolution și are una dintre cele mai mari și performante echipe locale, într-o ascensiune validată de numărul și amploarea proiectelor, dar și de caracterul spectaculos al unor soluții obținute. Dosarele în care sunt implicați avocații privesc situații deosebite, cu un grad ridicat de complexitate, documentare voluminoasă și munca atentă de cercetare, iar rezultatele poziționează firma în elita avocaturii de business



Ultimele 12 luni au adus schimbări importante în viața și în echipa Popescu & Asociații. Una dintre cele mai importante dintre ele vizează cooptarea în managementul firmei a *prof.univ.dr. Gheorghe Buta*, în calitate de Senior Partner. **Popescu & Asociații** a desemnat intrarea în echipa și a altor avocați experimentați atât pe zona de litigii, cât și pe cea de prevenție, conformitate și dreptul penal al afacerilor. Totodată, Popescu & Asociații a preluat un număr însemnat de mandate importante din toate sectoarele și industriile de activitate., Întărirea echipei de management și coordonarea Departamentului de litigii și arbitraj de către domnul *prof.univ.dr. Gheorghe Buta* pe de o parte a confirmat evoluția extraordinară a societății de până în prezent, iar pe de altă parte a cumulat viziunea, expertiza, experiența, și anvergura sa alături de ceilalți parteneri în gestionarea tuturor proiectelor, ceea ce categoric a reprezentat un plus semnificativ de valoare. De altfel, aceasta a fost direcția spre care am privit încă de la început și anume aceea de consolidare continuă a echipei Popescu & Asociații, atât ca factor de stabilitate, cât mai ales ca perspectiva de exercitare a profesiei”, a declarat [Octavian Popescu](#), *Managing Partner Popescu & Asociații*, pentru grupul ^{Biz}Lawyer.

Corelativ extinderii echipei au apărut și proiecte noi, din cele mai diverse industrii sau arii de expertiză. Este vorba despre dosare de arbitraj național sau internațional în care experții **Popescu & Asociații** sunt implicați alături de alți avocați din jurisdicțiile respective, dar și despre proiecte derivate din zona de concurență și ajutor de stat. Mandate noi au apărut și din practica de real estate, unde zona de dezvoltare rezidențială sau cea de infrastructură au condus la apariția unor diferende de natură a implica echipele specializate ale casei de avocatură.

„În egală măsură, evoluția neașteptată a lucrurilor la nivel european pe partea de energie și resurse naturale a generat deja câteva dispute relevante în care am fost solicitați de clienții noștri tradiționali, dar și pentru evaluarea strategiei de acțiune cu noi parteneri din această industrie pentru soluționarea diferendelor contractuale aparute ca urmare a dezechilibrului costurilor de producție și imposibilității onorării obligațiilor asumate anterior. În alte cuvinte, mandatele noi au fost într-o continuă creștere cu accent pe importanța proiectelor instrumentate, ceea ce a generat și caracterul spectaculos în multe cazuri a soluțiilor obținute”, precizează **Octavian Popescu**.

Avocatul oferă și un exemplu în acest sens, făcând trimitere la soluțiile obținute cu privire la suspendarea mai multor hotărâri care priveau reorganizarea teritorială a Orașului Mogoșoaia în contra dreptului de proprietate aparținând unuia dintre clienții tradiționali ai firmei, Academia Româna.

„În mod similar poate fi amintită și soluția privitoare la suspendarea efectelor hotărârilor de declanșare a proiectelor de expropriere a mai multor proprietari (persoane fizice și dezvoltatori imobiliari) afectați de proiectul centurii Sânmartin din Bihor (drumul de legătură între Municipiul Oradea și Comuna Sânmartin din județul Bihor). La fel de elocvent poate fi și exemplul Orașului Sinaia pentru care am reușit să câștigăm [menținerea contractului](#)

[privind construirea primei parcuri de tip Park & Ride de pe Valea Prahovei](#), care va avea rolul de a decongestiona traficul extrem de aglomerat, sau succesul obținut când am câștigat pentru grupul Mytilineos Holding (lider mondial în sectorul industrial și energetic), [obligarea Statul Român să aprobe unul dintre cele mai inovatoare proiecte de mediu în domeniu](#) și să elibereze autorizațiile de mediu pentru închiderea depozitului de deșeurii situate în zona Copșa Mica România. Exemplele pot continua pe multe pagini, mulțumind pentru fiecare dintre victoriile obținute clienților care ne-au creditat cu încrederea necesară, dar și echipei de avocați care a participat la obținerea tuturor acestor soluții spectaculoase”, completează coordonatorul firmei de avocați.

[Descopera oportunitățile de recrutare de pe LegiTeam! GRATUIT.](#)

Activitate intensă pe zona de litigii

Odată cu începerea noului an judiciar, activitatea în practica de litigii capătă amploare. „Tabloul litigiilor arată obișnuit sau cum ar trebui să arate la fiecare început de toamnă pentru orice avocat litigant, respectiv foarte aglomerat. Este cunoscut că toamna debutează pentru avocați cu începerea anului judiciar și, în acest context, cu cea mai ocupată perioadă pentru un avocat litigant. Acum, dacă trebuie să ne raportăm generic la evoluția acestui „sezon” față de alți ani, cu ușurință putem spune că și anul acesta am înregistrat o activitate în creștere, fiind activi în litigii foarte diverse: comerciale, administrative, proprietate intelectuală, bancare și financiare, fiscale, insolvența, ocuparea forței de muncă, imobiliare, valori mobiliare sau de transport, achiziții publice, executări silite, proceduri judiciare penale sau conexe acestora etc.”, declară [prof. univ. dr. Gheorghe Buta](#), *Senior Partner Popescu & Asociații*.

Cele mai multe dintre dosarele în care avocații firmei sunt implicați privesc situații deosebite, cu un grad ridicat de complexitate, inclusiv documentare voluminoasă și muncă atentă de cercetare.

„Cooperăm îndeaproape cu clienții noștri (dintre care majoritatea sunt corporații multinaționale, mari companii locale sau antreprenori activi) pentru a le înțelege nevoile, înainte de a recomanda cele mai potrivite soluții. Ca urmare, am procedat și la o diversificare a echipelor din departament și a proiectelor încredințate acestora. Astfel, calitatea serviciilor noastre se află într-o permanentă îmbunătățire, atât prin cooptarea de noi parteneri cu experiența semnificativă în ariile lor de expertiză, cât și datorită experienței acumulate de întreaga echipă în urma dosarelor complexe gestionate. Ne bucurăm să spunem și să constatăm că suntem o companie cu un departament important dedicat litigiilor, motiv pentru care clienții ne încredințează unele dintre cele mai complexe și provocatoare dosare, iar gestionarea acestora, cu succes, se numără printre principalele puncte forte care ne recomandă”, subliniază [prof. univ. dr. Gheorghe Buta](#) (foto).

O echipa dinamica, așa cum este cea din cadrul **Popescu & Asociații**, primește în mod continuu litigii noi, având în vedere ca specializarea avocaților este soluționarea disputelor, iar mediul de afaceri sau antreprenorial, fie ca vorbim despre companii mari sau fonduri de investiții, fie ca vorbim despre orice alți jucatori activi în toate industriile, în general, nu a cunoscut o reducere a situațiilor conflictuale pentru a caror soluționare sa fie necesar suportul unei echipe specializate.

Dana Bivol, *Partener Popescu & Asociații*, amintește faptul ca, în ultimul an, s-a înregistrat o progresie a disputelor derivate din contractele de achiziții publice, dar și a celor de furnizare a energiei, fara însă a exista o disproporție semnificativa fața de alte mandate preluate de firma în sectoare precum HORECA, FMCG, turism, domeniul farmaceutic și al sanatații sau gestionarea deșeurilor.

„Un sector aparte a fost cel al disputelor contractuale care a avut o creștere accelerata în ultimii ani, ascensiune accelerata și de contextul pandemic în care obligațiile contractuale au avut o apetența aparte în a fi nerespectate sau întârziate. Din aceasta perspectiva preconizam ca litigiile comerciale, dar și cele derivate din sau în legatura cu procedurile de insolvența vor crește, pe baza mai multor factori, printre care putem menționa incapacitatea multor entități de a gestiona impactul financiar al convulsiilor economice petrecute la nivel european atât în zona de energie, cât și de gaze naturale, a creșterii semnificative a prețurilor de producție în mai toate industriile, în special în sectorul construcțiilor, de dificultatea sau imposibilitatea executarii obligațiilor contractuale asumate inițial etc.”, adauga **Dana Bivol** (foto).

Profilul clienților care solicita sprijinul avocaților **Popescu & Asociații** nu s-a schimbat, iar *prof. univ. dr. Gheorghe Buta* este de parere ca nici nu exista multe premise pentru a se schimba în condițiile în care zona în care firma de avocatura își desfășoara activitatea a ramas aceeași.

„Clienții noștri au ramas, în continuare, atât companii locale, cât și internaționale, fonduri cu capital privat și instituții financiare care au proiecte ce necesita asistența juridica a unor avocați cu experiența în dosare ce au componenta transfrontaliera, antreprenori locali sau companii de talie medie și mare ce au nevoie de asistența juridica și reprezentare pentru buna funcționare a activității de zi cu zi. Clienții noștri își desfășoara activitatea în domenii diverse, printre care menționam: energie, farma, FMCG, administrație publica, servicii financiar bancare, imobiliare/construcții, tehnologie, automotive etc., iar solicitarile au fost din cele mai diverse: de la suportul necesitat de neonorarea obligațiilor de plata din contracte, pâna la suspendarea anumitor obligații contractuale sau derivate din rezoluțiunea/rezilierea contractelor din motive ce țin de efectele pandemiei, ale crizei microcipurilor sau ale razboiului și mai ales ale sancțiunilor asociate acestuia care au afectat industrii întregi, fie ale crizei energetice, secetei, inflației, și mai nou, ale dezechilibrelor de paritate monetara între euro și dolarul american în contractele de import/export, afectate de scaderea monedei Euro sub nivelul de 1,01 USD, care reprezinta cel mai scazut nivel din ultimii 20 de ani, dar și litigii de munca, litigii medicale etc. Din pacate pentru apetența investițiilor și investitorilor în România, avocații sunt din ce în ce mai mult solicitați pentru protejarea clienților în legatura cu investigațiile de natura penala la care sunt supuși și/sau a masurilor asiguratorii care sunt aplicate asupra companiilor sau asseturilor acestora. Noi punem foarte mult accent pe partea de prevenție și adoptarea de masuri proporționale și adecvate scopului urmarit, motiv pentru care prin dialog instituțional cu organele de urmarire penala încercam sa dimensionam masurile asiguratorii într-un asemenea mod încât sa nu afecteze *per se* businessul companiei”, detaliaza *Senior Partner-ul Popescu & Asociații*.

[Intra pe portalul de concurența pentru mai multe articole referitoare la proiectele avocaților din aceasta arie de pra](#)

Arbitraje cu pretenții între 20 și 380 mil. €

De la an de an, se constata faptul ca arbitrajul crește vizibil în România, lucru care se vede și în practica avocaților din acest domeniu, cu atât mai mult cu cât țara noastră se poate afirma ca hub economic și jurisdicțional pentru zona de Est a Europei.

„Echipa noastră de arbitraj are pe rol în prezent mai multe arbitraje interne, aflate pe rol atât la Camera de Comerț și Industrie a României (CCIR), cât și la Curțile de Arbitraj Comercial de pe lângă Camerele de Comerț și Industrie zonale (cea din București (CCIB), cea din Galați (CCIG) etc.), dar și câteva proceduri internaționale de arbitraj desfășurate sub regulile ICC la Paris sau Washington. Problemele puse în discuție sunt de multe ori foarte dificile, iar expertiza avocaților care lucrează în ele este esențială. Simpla calitate de litigant într-un dosar de arbitraj, deși necesară, nu este întotdeauna suficientă, motiv pentru care experiența și know-how-ul fac, fără îndoială, diferența. În cadrul **Popescu & Asociații**, sub coordonarea domnului *prof. univ. dr. Gheorghe Buta*, a cărui experiență ca arbitru, dar și practician în zona de arbitraj este de notorietate, echipa lucrează într-un număr de șase-opt avocați, aceasta putând fi suplimentată cu avocați specializați din ariile de practică cu relevanța pentru problema de drept supusă atenției”, explică **Dana Bivol**.

Avocatul atrage atenția ca valorile din arbitraje sunt întotdeauna mari și au aptitudinea de a genera prin simpla formulare a pretențiilor o presiune suplimentară. Totuși valoarea în sine nu reprezintă singurul criteriu care da măsura dificultății juridice.

În proiectele pe care echipa **Popescu & Asociații** le instrumentează în prezent, pretențiile variază între 20 și 380 milioane de euro.

Cu toate acestea, cele mai dificile probleme de drept întâlnite au fost într-un arbitraj care deși „comun” ca valoare, potențialele consecințe care puteau fi declanșate în cazul pierderii sale aveau aptitudinea de a angaja/declanșa inclusiv răspunderea penală și civilă a societății și a membrilor consiliului de administrație.

Intra pe platforma [Dispute.Resolution.Center](#)

[EXCLUSIV | Statul caută avocați pentru un arbitraj ICC după ce OMV Aktiengesellschaft a câștigat, la Paris disputa legată de costurile de mediu derivate din privatizarea Petrom, cu pretenții de 31 mil. €](#)

O echipa reputată pentru succesele obținute în multe dosare penale mediatizate

În cadrul **Popescu & Asociații**, funcționează foarte bine și practica de *Prevenție, Conformitate și Dreptul Penal al Afacerilor*.

Aria este coordonată de partenerul [Adrian Chirvase](#) care, împreună cu **Octavian Popescu**, dar și cu alți șase-opt avocați cu experiență în dosare sensibile, pregătesc apărarea în mandatele ce implică acuzații derivate din acte de corupție, domeniul economic și financiar, fraudă financiară, spionaj economic, infracțiuni informatice și /sau privind comerțul electronic, crima organizată, abuz în serviciu, spalare de bani, infracțiuni privind proprietatea intelectuală etc.

„Practica noastră de *Prevenție, Conformitate și Dreptul Penal al Afacerilor* a existat încă de la înființarea societății,

având în vedere ca parte din echipa cu care am început era specializată în această materie, dar și pentru ca multe dintre proiectele avute țineau de această zonă a dreptului. Prin urmare, pe lângă segmentul clasic de penal-comercial în care am asigurat serviciile tradiționale, ne-am propus încă de la început, să acordăm o atenție sporită și părții de prevenție și conformitate cu scopul de a anticipa și/sau identifica riscurile relevante atât din punct de vedere penal, cât și riscurile complexe derivate din latura civilă a procesului penal”, susține **Adrian Chirvase**.

Avocatul mai spune că față de specificitatea proiectelor, modul de lucru presupune o colaborare strânsă cu clienții (mulți dintre aceștia fiind corporații, companii locale mari sau antreprenori locali) pentru a le înțelege nevoile și a le recomanda soluția potrivită.

„Specializarea în această materie este esențială având în vedere că domeniul penalului nu permite nici abateri, nici replieri. Precizia soluțiilor și argumentelor identificate în apărare trebuie să fie chirurgicală, nefiind loc pentru erori. De altfel, la acest nivel, în niciun domeniu al dreptului nu este loc pentru erori, însă spre deosebire de orice altă arie de practică, în penal, miza face ca responsabilitatea strategiei și soluției propuse să fie semnificativ mai mare. Avocatul din penal reprezintă de multe ori ultimul suport al clientului în fața acuzației, iar modalitatea în care acesta reușește să gestioneze strategia în dosar face întotdeauna diferența între succes și înfrângere. Ne bucurăm din acest motiv de o echipă renumită pentru succesele obținute în diverse dosare penale mediatizate, dar și foarte experimentată, având printre noi colegi care sunt foarte apreciați în prezent ca avocați după ce au lasat în spate cariere prodigioase de procurori sau judecatori”, nuanțează **Adrian Chirvase** (foto).

Așa cum este structurată, firma **Popescu & Asociații** pune la dispoziția clienților săi servicii integrate, în toate ariile de practică relevante și, în mod special, în industriile de interes pentru toți actorii economici activi în mediul de business autohton.

„Ne bucurăm că avocații care compun echipele fac parte din elita avocaturii de business din România și sunt recunoscuți pentru practica lor în numeroase arii de activitate, cum sunt cele ale Dreptului Corporativ, Fuziuni și Achiziții, Drept Bancar și Financiar, Piața de Capital, PPP și Achiziții Publice, Restructurare și Insolvență, Drept Fiscal, Dreptul Penal al Afacerilor, Drept imobiliar și construcții etc., în baza competențelor și abilităților din domeniul juridic, recunoașteri acordate de toate directoarele juridice internaționale precum Chambers and Partners, IFLR 1000, Benchmark Litigation și Legal 500 EMEA. Dispunem de toate resursele umane și logistice pentru a gestiona orice fel de proiect și continuăm să ne consolidăm echipele din Departamentul de Dispute Resolution, atât prin atragerea de avocați cu experiență, cât și prin colaborarea cu alți colegi avocați cu care lucrăm în unele proiecte înainte și de cooptarea noastră de către clienți mai sofisticată”, punctează **Iuliana Bidalache**, *Partener Popescu & Asociații* (foto).

Avocatul arată că, în măsura în care specificitatea proiectului sau natura sa a impus echipa să colaboreze foarte bine și cu auditori sau fiscaliști din cadrul Big4 sau cu firme de arhitectură pentru dosarele de urbanism ori cu alte firme de avocatură din Europa, SUA, China etc. pentru managementul proiectelor cu elemente de extraneitate.

„În mod normal însă activitatea noastră este gestionată intern, având deopotrivă resursele și specializarea necesară pentru procedurile judiciare în care suntem implicați”, subliniază **Iuliana Bidalache**.

Opiniile unor profesioniști care ocupă poziții de top în departamentele juridice ale unor companii importante, pe platforma www.in-houselegal.ro. Urmărește teme dezvoltate de avocați sau membri ai comunității *In-houseLegal* și propune subiecte.

Proiecte cu relevanța în economie

De altfel, firma de avocatura este implicata, în general, în proiecte cu relevanța ridicata în economie, iar practica de Dispute Resolution nu face excepție de la aceasta regula.

Cu referire la cel mai spectaculos mandat în care echipa este implicata în prezent, **Octavian Popescu** subliniaza faptul ca este dificil de ales un singur proiect, deoarece alte cinci-zece proiecte similare risca sa fie nedreptațite în condițiile în care chiar multe dintre acestea pot face obiectul unei disertații aparte cu privire la gradul sau de complexitate sau caracterul lor spectaculos prin raportare la problemele de drept pe care le implica sau al soluțiilor care au fost identificate.

„Un exemplu de mandat complex poate fi cel în care asistam unul dintre cei mai mari producatori de produse alimentare din Sud-Estul Europei, în legatura cu numeroase litigii, proceduri execuționale, insolvențe, dosare penale sau proceduri arbitrale, în care conlucram îndeaproape cu alți avocați, atât din România, cât și din strainatate și pentru care alocam resurse importante având în vedere caracterul într-adevar deosebit al problemelor juridice supuse atenției. Doar daca este sa vorbim de valorile litigiilor puse în discutie, putem numara lejer peste opt-zece zerouri și de aici ușor de înțeles și caracterul spectaculos, cel puțin din punct de vedere financiar. Având în vedere anvergura mandatului, coordonarea în primul rând se face integrat, participând toți partenerii responsabili pentru ariile de practica implicate, iar în plan secund se realizeaza conjugat, având în vedere ca deciziile dintr-un proiect al mandatului pot influența alte decizii din alte proiecte. Prin urmare, împreuna cu colegii mei parteneri, **Dana Bivol, Adrian Chirvase, Loredana Popescu, Iuliana Bidalache, Anca Simeria** asiguram, în cadrul Popescu & Asociații coordonarea acestui proiect. Subliniez însa faptul ca mandatul menționat este doar un exemplu care poate fi la fel de bine menționat alternativ, fie cu cel în care asiguram asistența unui important furnizor de soluții integrate de mediu pentru depozitarea și eliminarea deșeurilor menajere solide și asimilabile, atât urbane, cât și industriale în numeroase proceduri litigioase a caror anvergura și specificitate reprezinta precedente judiciare pentru multe dintre ariile de practica în care soluțiile sunt pronunțate, fie cu un altul în care asistam una dintre cele mai importante banci de investiții și servicii financiare din lume în legatura cu soluționarea diferendelor nascute din procedurile de privatizare derulate în România în anii 2000 etc.”, arata *Partenerul Popescu & Asociații*.

În ultimul an, firma a fost implicata în multe proiecte foarte ample. De altfel acesta este specificul **Popescu & Asociații**, echipa având permanent în desfășurare mai multe dosare complicate, calificarea ca fiind complexe devenind deja tautologica.

„Lucram pentru companii care activeaza în toate sectoarele de activitate, de la servicii bancare și financiare, la colectarea de deșeuri, de la HORECA și FMCG, la asigurari, mediu, construcții, administrații locale, energie, farma, automotive, telecom etc.”, nuanțeaza **Dana Bivol**.

Printre cele mai complexe mandate primite în aceasta arie de practica pot fi menționate mai multe în care gradul de dificultate și aplitudine nu a fost unul obișnuit sau uzual majorității proiectelor.

Partenerul **Popescu & Asociații** nominalizeaza în aceasta categorie reprezentarea unuia dintre cei mai importanți jucatori de pe piața construcțiilor din România, în cadrul unui ansamblu de dosare litigioase și arbitrale care adresau probleme contractuale diverse în relațiile cu autoritățile publice și/sau cu alți parteneri contractuali a caror modalitate de soluționare putea genera efecte atât pe partea de evoluție a businessului, cât și pe cea de responsabilitate financiara.

În aceeași linie se înscrie și asistarea uneia dintre cele mai importante companii din industria de prelucrare a deșeurilor metalo-feroase cu privire la un litigiu arbitral desfașurat împotriva societății Liberty Galați în legatura cu pretenții derivate din executarea obligațiilor contractuale, dar și asistarea și reprezentarea unei importante companii naționale de distribuție farmaceutică într-o serie de litigii administrative privind plata taxei de claw back. Importanța deosebită a acestui ultim mandat deriva din specificitatea problemelor juridice care sunt dezbatute și care implica mai mult decât o abordare tehnică a problemei.

Un alt dosar relevant a vizat oferirea de asistență juridică pentru unul dintre cei mai mari retaileri ai FMGC din România în timpul extinderii rețelei sale de magazine, precum și în multitudinea de litigii derivate din activitatea comercială, având ca exemplu litigiile extrem de complexe și procedurile de insolvență în care a fost implicat unul dintre cele mai mari complexe de studiouri din Europa.

În același context, **Dana Bivol** amintește și asistarea și reprezentarea unei autorități de resort din România în procedurile administrative și judiciare privind emiterea autorizației integrate de mediu aferente celui mai vechi depozit de deșeuri menajere din București și în legatura cu care România a fost sancționată de Comisia Europeană pentru neînchiderea unui număr de 68 de depozite ilegale de deșeuri. De amintit este, de asemenea, și asistarea celei mai mari companii energetice din Italia, în legatura cu protejarea drepturilor de proprietate intelectuală vizând marca sa comercială înregistrată la nivel național și european, atât în ceea ce privește utilizarea acesteia, cât și în ceea ce privește utilizarea drepturilor de proprietate intelectuală derivate sau în legatura cu obiectul marcii protejate.

Lista mandatelor complexe include și asistarea unei importante banci din România, în legatura cu proceduri specifice de natura a atrage răspunderea materială sau penală a bancii sau a organelor sale de conducere (în general în diverse domenii), precum și în legatura cu o varietate de proceduri judiciare și extrajudiciare privind modul în care banca și reprezentanții săi au respectat cerințele de conformitate impuse de autoritățile judiciare române, dar și în legatura cu activitatea curentă a bancii, care generează în planul operațional aspecte de specificitate care necesită asistență juridică din partea echipei de avocați.

Echipele **Popescu & Asociații** s-a implicat și în asistarea și reprezentarea unui jucător proeminent din Europa de Est care ofera companiilor soluții de optimizare a achizițiilor de energie electrică, într-un caz de arbitraj având ca obiect o cerere complexă împotriva acesteia derivată din mai multe contracte de vânzare de energie electrică, precum și asistența în procedurile de negociere.

De asemenea, s-a ocupat de asistarea și reprezentarea celei mai importante instituții financiare de monedă electronică, axată pe oferirea de servicii favorabile de transfer de bani și servicii de schimb valutar atât pentru persoane fizice, cât și pentru persoane juridice, în legatura cu litigiile de reglementare care decurg din Termenii și Condițiile companiei, precum și din obligația entității de a îndeplini cerințele privind prevenirea utilizării sistemului financiar în scopul spălării banilor sau finanțării terorismului.

Printre mandatele importante, *Partenerul Popescu & Asociații* include și acordarea de asistență juridică și reprezentarea unuia dintre cei mai importanți furnizori de soluții integrate de mediu din România pentru depozitarea și eliminarea deșeurilor menajere solide și asimilabile, atât urbane, cât și industriale, în diverse litigii/proceduri judiciare legate de unul dintre depozitele ecologice de deșeuri ale companiei situate în apropierea Bucureștiului.

Totodată, menționează asistarea și reprezentarea instituției bancare ce deține cea mai mare cota de piață în România într-o varietate de aspecte de drept bancar și financiar, de reglementare, corporative, comerciale și aspecte extrem de sensibile care implica litigii și dreptul penal al afacerilor, prevenție și conformitate (implementarea cerințelor legale în baza unei directive europene privind prevenirea utilizării sistemului financiar în scopul spălării

banilor sau finanțării terorismului în România, modul în care banca a implementat procedurile de control de tip AML, precum și relația cu autoritățile de reglementare) etc.

→ [Patru case locale de avocați, în topul global al celor mai bune 100 de firme implicate în arbitraje internaționale | Cum sunt prezentate în GAR 100 \(2022\), ce mandate au avut și ce soluții au obținut. Ce spun clienții despre avocați și prestațiile acestora](#)

–

Peste 25 de avocați activează în Departamentul de Litigii. Trend permanent ascendent al extinderii echipei

Departamentul de litigii din cadrul **Popescu & Asociații** este coordonat de *prof. univ. dr. Gheorghe Buta* și are în prezent peste 25 de avocați, structurați în mai multe echipe specializate, coordonate fiecare dintre acestea de către un avocat cu o bogată experiență profesională, care are rolul și de a superviza activitatea din fiecare proiect încredințat. Așadar, în funcție de industrie, de client, complexitatea și specificitatea dosarului, proiectele sunt alocate uneia dintre echipele specializate din cadrul departamentului, echipe conduse de **Octavian Popescu**, **Dana Bivol**, **Constantin Brânzan**, **Andreea Mihalache** sau **Iuliana Bidalache** (care își concentrează cu predilecție activitatea asupra mandatelor din domeniul insolvenței și achizițiilor publice).

În ceea ce privește zona de prevenție, conformitate și dreptul penal al afacerilor, activitatea este coordonată de către **Adrian Chirvase**.

„Ținând cont atât de numărul crescut și diversificat al solicitărilor clienților tradiționali, cât și de clienții nou intrați în portofoliu, respectiv de complexitatea și sofisticarea tot mai mare a mandatelor preluate, societatea **Popescu & Asociații** a menținut un trend permanent ascendent al extinderii echipei, recrutând permanent avocați litiganți, cu diferite grade de experiență, având în prezent cea mai mare creștere pe această arie de practică. Vorbim, pe de o parte, de tineri absolvenți, pe care îi formăm, de avocați seniori cu experiența de peste zece ani, care adaugă valoare întregii echipe, dar și de litiganți foarte experimentați, cu peste 30 de ani de activitate susținută în domeniu, care contribuie atât la gestionarea cu succes a oricărui proiect complex, fie ca este vorba de dosare de litigii sau arbitraj, de insolvența sau de dreptul penal al afacerilor, cât și la creșterea portofoliului de clienți. Regula de la care nu am abdicat niciodată este ca echipele noastre de avocați, inclusiv cele de litigii, să lucreze permanent multidisciplinar și să aloce avocați specializați pentru ariile de practică specifice proiectului (e.g.: arbitraj, drept societărilor, fiscal, comercial, administrativ, white-collar crime, insolvența, imobiliar, bancar, dreptul muncii etc.), pentru o abordare completă și unitară a problematicei clienților, ceea ce ne oferă posibilitatea de a le propune soluții integrate și eficiente. Trebuie admis că nimeni nu se poate pricepe la tot și nici nu trebuie să fie așa, context în care agregarea unei echipe de avocați bine specializați reprezintă cheia succesului pentru orice proiect nou sau litigiu ce trebuie câștigat, și nu doar parcurs. Credem foarte puternic în nevoia de a livra rezultate, iar nu promisiuni și de aici mai departe totul vine natural”, declară **Octavian Popescu**.

Practica de *Dispute Resolution* este cea mai mare din firma și în mod normal are și cea mai mare pondere la formarea cifrei de afaceri a societății.

Octavian Popescu este de părere că, de regulă, Departamentul de litigii este motorul sau unul dintre motoarele principale de business în orice firmă de avocatură. „Nici la noi nu este diferit. Se spune că pe cât de puternic este Departamentul de litigii pe atât de mult poți să dezvolti și businessul avocațial, iar noi încercăm să confirmăm această teză. Dintotdeauna Departamentul de litigii a fost puternic și nu avem nicio urmă de dubiu în a păstra această tendință. În ceea ce privește așteptările pentru anul în curs, ele sunt optimiste având în vedere portofoliul activ de clienți, dar și cei cu care ne aflăm în dialog la acest moment pentru preluarea unor portofolii de dosare sau

mandate noi care au și componenta de litigii”, explica *liderul Popescu & Asociații*.

La rândul său, *prof. univ. dr. Gheorghe Buta* amintește faptul ca problemele generate de criza COVID 19, la care s-a adăugat conflictul din Ucraina cu un impact semnificativ asupra lanțului de distribuție a materiilor prime, a transportului maritim la Marea Neagră, urmate de criza energetică au avut impact important asupra capacității companiilor de a-și îndeplini obligațiile contractuale. „Prin urmare, litigiile generale, cererile de asigurare, arbitrajele, disputele derivate din partea de real estate sau achiziții publice, dosarele de insolvență etc. au continuat să crească. Activitatea a fost mai intensă și se vede inclusiv dintr-o creștere a apetitului antreprenorilor de a restabili normalitatea în relațiile contractuale sau de a se proteja de anumite pretenții care ar putea să se nască în raport de dificultate a lor în a-și onora obligațiile contractuale, împrejurare care a generat o creștere atât ca volum, cât și în mod corelativ sub aspectul dificultății cauzelor. Este mai relevantă din această perspectivă creșterea resimțită și estimată în complexitate a dosarelor decât cea cantitativă, în condițiile în care 2022 a adus oarecum o revenire la normalitate după perioada pandemică. Tot în acest context este de preconizat ca arbitrajele internaționale vor crește ca număr, urmare inclusiv a conflictului din Ucraina, care a condus la blocarea pe multe paliere a relațiilor economice, dar și a clișajului generat între traderi și consumatori pe partea de energie și resurse naturale”, consideră *Senior Partner-ul Popescu & Asociații*.

În liga „mare” a avocaturii de business, **Popescu & Asociații** a reușit să se impună ca fiind una dintre firmele care au un cuvânt de spus pe piața de profil din România, dar și din regiune.

Octavian Popescu este de părere că, dacă vrei să concurezi la vârful ierarhiei atunci cu siguranța trebuie să ai cel puțin majoritatea, dacă nu toate calitățile competitorilor tăi și altele în plus. Diferența o fac nuanțele și lucrurile mici care aduc succesul în cele mai multe cazuri.

„Pot spune cu certitudine că „știm cu siguranță că pentru clienții noștri suntem cei mai buni avocați”, dovada în acest sens fiind faptul că odată începută relația de colaborare nu ne parasesc niciodată sau până în prezent nu s-a întâmplat diferit. Credem cu tărie în necesitatea de a înțelege nu doar problema clientului, ci și businessul acestuia pentru a fi în măsură să îi oferim nu o soluție de top, ci o soluție special creată pentru problema și specificul activității sale, care îi poate aduce rezultatul urmărit efectiv și nu doar obținerea unei hotărâri judecătorești pe care de multe ori nu o mai poate pune în executare cu eficacitate. Altfel spus, credem în avantajul competitiv pe care echipa noastră ca tot unitar îl da oricărui proiect, prin modalitatea în care fiecare membru se implică activ pentru obținerea rezultatului final. Legăm relații de parteneriat cu clienții noștri în fiecare litigiu, arbitraj, insolvență sau dosar penal în care ne implicăm și suntem alături de ei ca parteneri de drum nu doar ca avocați, concept care până acum ne-a poziționat în avantaj. În plan secund, suntem evident bucuroși că putem spune la aproximativ patru ani de activitate în această formulă, că suntem singura societate de avocatură din România care a reușit un astfel de sprint și care a reușit să stabilească precedente atât în practica juridică, cât și din punct de vedere al evoluției ca brand, vizibilitate și recunoaștere pe piața avocaturii locale. Și nu mă refer doar la premiile obținute, fie ca este vorba despre *Firma de Avocatură a Anului 2021-2022, Cea mai Bună Firma de Avocatură în Litigii din România* sau printre cele mai bune *Firme de Drept Penal al Afacerilor din România*, ci și la recunoașterea venită din partea colegilor avocați, cărora le mulțumim pentru încrederea acordată permanent”, a încheiat **Octavian Popescu**.

[Intra pe LadyLawyer.ro și afla mai multe despre activitatea, preocupările și proiectele doamnelor avocat din cele mai importante firme de pe piața locală](#)