

Razvan Popescu (Romgaz): Nu vad o problema pe termen lung a finantarii proiectului Neptun Deep

Romgaz va avea nevoie de un mix de finantare pentru proiectul Neptun Deep, dar acesta trebuie sa fie foarte atent ales, si nu va fi o problema pe termen lung a finantarii, data fiind pozitia dominanta a companiei pe piata din România, a declarat, joi, directorul general al Romgaz, Razvan Popescu.

"Vom avea nevoie sa iesim în piata, vom avea nevoie de împrumuturi, dar, data fiind, sa spun, dinamicitatea pietei, date fiind presiunea inflationista cât si cresterea ratelor dobânzilor, acest mix de finantare trebuie sa fie foarte, foarte atent ales si trebuie, pâna la urma, sa fie optim pentru finantarea proiectului Neptun Deep. Astfel, de la început, chiar din momentul achizitiei, noi ne-am facut de atunci planurile în ceea ce priveste finantarea viitoare. Pe baza tuturor informatiilor pe care le-am avut în acel moment, am luat în calcul un mix de finantare prin care sa emitem si bonduri pe termen mediu si lung, moneda urmând a fi evaluata ulterior(...) Acum, în continuare ne uitam la toate mixturile de finantare, ne uitam la spread-urile eventuale pe care emisiunile de bonduri ar putea sa fie fata de benchmark-ul aferent. Nu, nu vad neaparat o problema pe termen lung a finantarii, data fiind pozitia dominanta a companiei pe piata din România si pâna la urma generarea de profit pe care o avem la acest moment", a spus Popescu la o conferinta privind piata de fuziuni si achizitii.

El a precizat ca, în acest moment, Romgaz si OMV Petrom estimeaza, cu totul, investitii de circa 4 miliarde de euro în Neptun Deep, si a subliniat ca tranzactia prin care Romgaz a preluat participatia ExxonMobil în acest proiect este una istorica pentru statul român si a presupus o munca sustinuta pe o perioada destul de lunga.

"S-a întins undeva la mai mult de un an si jumatate.(...) Și aceasta tranzactie a fost bazata pâna la urma pe strategia de dezvoltare a companiei, care a dorit cresterea portofoliului de resurse si rezerve atât onshore, cât si offshore. Aceasta tranzactie a fost prinsa si în programul de guvernare si a urmat toate aprobarile corporative atât ale statului român, cât si ale companiei. Pentru o companie de stat, nu cred ca era normal sa punem doar angajatii companiei sa lucreze, fara o experienta în M&A, si mai ales pe o asemenea tranzactie. Deci, utilizarea consultantilor si ajutorul pe care l-am primit atât de la consultantii fiscali, consultantii financiari, consultantii juridici, au fost clar definitorii pentru tranzactie, cât si orele de munca si efortul depus. Trebuie sa înțelegem ca un an si jumatate o echipa din Romgaz a lucrat mai mult de 12-14 ore pe zi împreuna cu consultantii externi pentru a putea ajunge la aceste rezultate", a explicat directorul Romgaz la conferinta organizata de Deloitte si ZF.

"Sa stiti ca nici alegerea consultantilor nu a fost deloc usoara. A fost o alegere pe care a trebuit sa o facem foarte, foarte atent. Am încercat sa-i gasim pe cei mai buni din bransa, sa ne sustina, si trebuia sa avem grija si ca acestia sa nu fie în conflict de interese cu celelalte doua mari companii implicate în tranzactie, ceea ce nu e deloc usor, mai ales luând în calcul marimea vânzatorilor", a precizat Popescu.

Directorul Romgaz a subliniat ca, în ceea ce priveste finantarea, aceasta a decurs foarte bine, a fost facuta in house si în timpul finantarii societatea a avut consultanta juridica si financiara.

"A fost pâna la urma un proces competitiv, unde fiecare banca a venit cu the best offer.(...) Bancile au încercat sa ofere cea mai buna dobânda pentru a se califica, deci interes pentru finantare clar a fost. A fost acoperita de mai multe ori suma cu care noi am iesit în piata pentru a fi finantata si rezultatul este clar. Dar a fost si un context de piata. Vorbim de un context de piata unde presiunile inflationiste abia aparusera. Vorbim de un context de piata unde nu începuse razboiul si contextul de piata a fost în acel moment favorabil finantarii. Știti foarte bine ca lichiditatea pe piata de la finalul lui 2021 era mult, mult mai ridicata decât este acum. Ratele de dobânda în zona euro si Euribor-ul erau înca negative. Deci, oricum ne asteptam la o dobânda cvasi zero sau aproape de intervalul de jumatate de procent", a mai explicat Razvan Popescu.

Referitor la alte planuri de achizitii ale Romgaz, el a precizat ca o companie "de acest nivel si de aceasta magnitudine" trebuie sa fie activa în piata, trebuie mereu sa priveasca în jur.

"Daca va exista o oportunitate în vederea cresterii portofoliului de resurse si de rezerve, care pâna la urma este baza oricarei companii din oil&gas, normal ca suntem atenti, dar pâna la urma orice investitie pe care o facem trebuie sa fie viabila economic, cu un grad înalt de return of investments. Deci, clar, ne uitam, ne uitam în jur daca apare ceva, dar orice ar aparea trebuie sa fie economic viabil si trebuie sa se încadreze pâna la urma si în planurile ulterioare pe care le avem în vederea dezvoltarii Neptun Deep", a punctat seful Romgaz.

Acesta a adaugat ca strategia societatii este creata în vederea continuarii dezvoltarii portofoliului de resurse, dar cu mare accent si pe atenuarea efectelor generate de schimbarile climatice, cu concentrarea pe hidrocarburi reziliente. De aceea, compania doreste sa investeasca în energie verde si, momentan, vrea sa înceapa cu un parc solar.

Romgaz a finalizat în august 2022 preluarea ExxonMobil România, care detine 50% din perimetrul de gaze de mare adâncime Neptun Deep.

OMV Petrom detine restul de 50% din Neptun Deep si este operatorul perimetrului.

În zacamântul de mare adâncime Neptun Deep s-ar putea afla 100 de miliarde de metri cubi de gaze, iar decizia finala de investitii pentru extragerea acestor gaze ar putea fi luata la mijlocul acestui an, conform Christinei Verchere, CEO al OMV Petrom.