

tbi bank semneaza un parteneriat cu Destine Broker care ofera posibilitatea clienților sa-și plateasca asigurările, inclusiv RCA, în rate fara dobânda

Primele de asigurare, în special RCA, au crescut semnificativ în România în ultimul an, în unele cazuri cu peste 50 %, potrivit datelor din piața, iar tendința este posibil sa continue și în 2023. În acest context, tbi bank a demarat un parteneriat cu Destine Broker de Asigurare-Reasigurare pentru a-i ajuta pe clienți sa-și cumpere asigurari prin soluția Cumpara acum, plătește mai târziu (BNPL) în 4 rate fara dobânda, sau 6 -12 rate cu dobânda.

BNPL le permite consumatorilor sa împarta costul total al oricarei achiziții în rate, fara dobânda sau comisioane, și este un instrument eficient care sprijina incluziunea financiara și sociala. În acest fel, clienții își pot permite sa faca achiziții mai des sau de valoare mai mare, în timp ce comercianții își sporesc vânzarile.

„Creșterea costurilor pentru asigurarea auto din ultimul an, pe fondul accelerarii inflației, devine o provocare pentru tot mai mulți proprietari de mașini din România. Asigurarea RCA este obligatorie și, prin urmare, este o cheltuiala care nu poate fi evitata atunci când deții o mașina. Parteneriatul cu Destine Broker ne permite sa fim alaturi de românii care își doresc o alternativa mai buna și mai eficienta de a o plati”, a declarat **Gergana Staykova, Market Leader, tbi.**

Destine Broker este una dintre cele mai bune 3 companii românești specializate în activități de brokeraj în asigurari, care ofera o gama larga de produse, expertiza tehnica, consultanța de specialitate, servicii inovatoare și soluții financiare adaptate nevoilor clienților.

„Creșterile de preț din ultimul an sunt semnificative, iar cumparatorii simt o presiune tot mai mare. Prin încheierea acordului cu tbi, le putem oferi oamenilor posibilitatea de a mai elibera din aceasta tensiune. În acest fel, pentru noi, ca afacere, ne putem aștepta la o extindere a bazei de clienți și la o creștere a vânzarilor, ceea ce ar susține dezvoltarea noastra în aceste vremuri dificile”, a declarat **Daniela Ichim, Director Departament Credite, Destine Broker.**