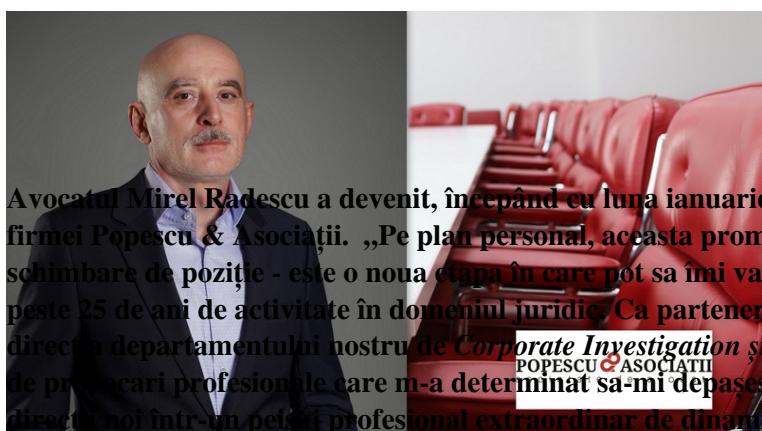


BizLawyer îi prezinta pe avocații care au devenit parteneri în ultimele runde de promovari | De vorba cu Mirel Rădescu, fost procuror, cel care modeleaza strategic direcția departamentului de Corporate Investigation și White-Collar Crime al firmei Popescu & Asociații: „Experiența mea în investigarea fraudelor și a criminalitații economice mi-a oferit o perspectiva unică asupra modului în care funcționează mecanismele economice și financiare complexe. În ultimul an am gestionat câteva dintre cele mai provocatoare cazuri din cariera”



Avocatul Mirel Rădescu a devenit, începând cu luna ianuarie a acestui an, parte a echipei de management a firmei Popescu & Asociații. „Pe plan personal, aceasta promovare reprezinta mai mult decât o simplă schimbare de poziție - este o nouă etapă în care pot să îmi valorific întreaga experiență acumulată în cei peste 25 de ani de activitate în domeniul juridic. Ca partener, am acum oportunitatea să modelez strategic direcția departamentului nostru de **Corporate Investigation și White-Collar Crime**. E o responsabilitate plină de provocări profesionale care m-a determinat să-mi depășesc limitele, să ma adaptez rapid și să gasesc direcții noi într-un peisaj profesional extraordinar de dinamic, dar, în aceeași masură, și o satisfacție ca pot contribui direct la dezvoltarea echipei și la implementarea unor soluții inovatoare pentru clienții noștri”, susține interlocutorul *BizLawyer*.

Traseul profesional parcurs de **Mirel Rădescu** a debutat în 1996, atunci când, după absolvirea Facultății de Drept din București, a ales să activeze ca procuror. Perioada aceea a fost una intensă de învățare, de acumulare de cunoștiințe și informații noi care în final s-au materializat într-o experiență practică necesara pentru ca juristul să își poată desavârși pregatirea. A crescut treapta cu treapta, ajungând în final, să efectueze anchete complexe în diverse structuri ale Ministerului Public. „Știți, când privesc în urma, vad că fiecare etapa din cariera mea a avut rolul ei în formarea mea ca profesionist.(...) Acum, la Popescu & Asociații, pot să pun toata această experiență în slujba clienților noștri, dar dintr-o perspectivă diferita și totodată provocatoare”, nuantează avocatul.

Mirel Rădescu marturisește că fascinația sa pentru domeniul juridic vine din felul sau de a fi - mereu a avut un puternic simț al dreptății și o dorință de a aduce un echilibru în societate. Este de parere că profesia de jurist este una dintre puținele care îți permit să te dezvoltă permanent atât din punct de vedere profesional, cât și uman. „Cazurile cu care te întâlnești în viața profesională te dezvoltă ca om și doar această experiență de viață pe care o acumulezi permanent te transformă într-un profesionist al dreptului bun”, argumentează partenerul Popescu & Asociații.

Succesul în avocatura vine în principal din munca susținuta și dedicare

Dupa foarte mulți ani petrecuți în sistemul juridic, perioada în care interlocutorul *BizLawyer* a încercat în permanență să se dezvolte din punct de vedere profesional, trecerea la avocatura de business a venit natural, fără să necesite un efort deosebit. „Experiența mea în investigarea fraudelor și a criminalitații economice mi-a oferit o perspectivă unică asupra modului în care funcționează mecanismele economice și financiare complexe. Pot astfel să înțeleg atât partea de investigație, cât și nevoia companiilor de a-și proteja drepturile și interesele legitime. În

dreptul penal al afacerilor, de multe ori interacționez cu persoane extrem de inteligente, cu o mare și diversificată experiență profesională, dar care nu s-au mai confruntat niciodata cu o problema juridică de acest tip. Pentru mine este o provocare pentru a le explica situația juridică într-un mod clar și accesibil”, menționează avocatul.

Experiența îndelungată pe care a acumulat-o în domeniul juridic i-a permis să ajunga la concluzia că, deși este un atu, talentul singur nu te duce prea departe în avocatura. Admite faptul că în aceasta profesie este important să ai intuiție juridică, să poți vedea conexiuni și să găsești soluții creative. Cu toate acestea, succesul în avocatura vine în principal din munca susținuta și dedicare. „E ca în sport - poți avea talent natural, dar fără antrenament constant nu ajungi la performanță. Un avocat bun este capabil să analizeze complexitatea unui mandat și să găsească soluții juridice adecvate. În plus, domeniul avocaturii evoluează atât de rapid încât trebuie să fii mereu la curent cu noutățile legislative, cu jurisprudența, cu tendințele din piață. În avocatura de business, provocările și realizările se completează reciproc, astfel încât fiecare obstacol depășit te îmbogațește cu o mai bună înțelegere a drumului pe care îl parcurgi. Avocatul este rodul experiențelor sale și deci contează foarte mult cum îți construiești parcursul, deoarece fiecare experiență își lasă puternic amprenta asupra ta”, atrage atenția **Mirel Radescu**.

Din perspectiva sa, în avocatura de business are importanța majoră atât cum și cât lucrezi, cât și cu cine lucrezi. „Din experiența mea, nu poți separa aceste două aspecte - sunt ca două fețe ale aceleiași monede. Am învățat că rezultatele cele mai bune vin întotdeauna din munca în echipă. Poți fi foarte bun individual, dar cazurile complexe necesită expertiza diversificată, nefiind suficientă și nici indicată o abordare solitară. La Popescu & Asociații am gasit exact acest tip de mediu - profesioniști excepționali care se completează reciproc și care pot aborda împreună cu succes orice provocare juridică”, apreciază avocatul.

Esențiale în aceasta profesie sunt și eficiența și ritmul de lucru, dar ceea ce face diferența pe termen lung este calitatea relațiilor profesionale pe care fiecare individ în parte le construiește. „Un avocat bun poate rezolva un caz dificil, dar o echipă puternică poate gestiona simultan multiple cazuri complexe, oferind soluții inovatoare și comprehensive. Este remarcabil cum expertiza complementară și perspectivele diverse ale membrilor echipei pot deschide cai de abordare la care un singur profesionist, oricără de talentat, nu ar fi putut ajunge”, punctează partenerul Popescu & Asociații.

Citește și

[**→ BizLawyer îi prezintă pe avocații care au devenit parteneri în ultimele runde de promovari | De vorba cu Adina Vlaicu \(Popescu & Asociații\), un om statoric, serios, carismatic, atent la detaliu și la nevoie clientilor: "Trebuie să fii mereu la curent cu schimbarile legislative, să te specializezi în domeniile în plină dezvoltare și să anticipatezi nevoile pieței. Networking-ul strategic și implicarea în dezbateri profesionale te ajuta să ramai relevant. Dar, mai presus de toate, trebuie să îți placa ceea ce faci – pasiunea este cea care te ține în joc pe termen lung"**](#)

Meseria se fura, dar trebuie să ai și de la cine

Provocarea de a-și aminti de perioada sa de mentorat îl face pe **Mirel Radescu** să retraiasca zâmbind începuturile carierei sale în care nu a beneficiat de sprijinul unui singur mentor, ci a avut șansa de a învăța de la foarte mulți profesioniști ai dreptului. „Am avut norocul să întâlnesc mai mulți profesioniști extraordinari de la care am învățat lucruri diferite. Am avut șansa să lucrez cu practicieni ai dreptului excepționali care m-au ajutat să-mi dezvolt abilitățile de investigație și analiză și să înțeleg că dedicația și perseverența sunt esențiale pentru a înțelege

complexitatea cazurilor și pentru a ajunge la rezultate pozitive în fața provocarilor. Am interacționat, de asemenea, cu un om care mi-a marchat traseul în noua cariera, un avocat experimentat, riguros, determinat, de la care am învățat foarte mult, fiind captat total de noutatea provocarii intelectuale zilnice, să încât intrarea mea în Popescu & Asociații a venit natural. Acum încerc să dau mai departe din experiența mea tinerilor colegi”, detaliaza interlocutorul *BizLawyer*.

Facând aceasta analiza a traseului sau profesional, avocatul precizează faptul că „meseria se fura, dar trebuie să ai și de la cine”. Vine și cu explicație a ceea ce afirma, subliniind că, în realitate, este vorba despre o combinație între observație, practică și îndrumare directă. „Am avut mult noroc, deoarece la Popescu & Asociații am gasit un mediu unde valorile profesionale se împletește perfect cu dorința de inovație. Nu e vorba doar despre ce știi să faci, ci și despre cum alegi să-ți folosești cunoștințele. Integritatea și profesionalismul nu sunt pentru noi doar cuvinte frumoase pe perete, ci principii după care ne ghidam zilnic activitatea”, mai spune **Mirel Radescu**.

Se simte perfect în echipa Popescu & Asociații, menționând ca viziunea și dinamismul l-au atras cel mai mult către acesta firma. „Avem o echipă puternică, cu backgrounduri diverse și expertiza complementară, ceea ce ne permite să abordăm cazurile complexe din multiple perspective. Accesul la proiecte provocatoare și cazuri de referință ne oferă constant oportunitatea să ne dezvoltăm și să ne depășim constant limitele. Dar poate cel mai important avantaj este cultura organizațională unică - aici există un echilibru perfect între experiență și inovație, între tradiție și adaptabilitate la nou. Aceasta cultură, cultivată cu atenție de managing partner-ul nostru, a creat un mediu în care excelența și inovația sunt nu doar încurajate, ci devin parte din ADN-ul firmei. Acum, în rolul meu de partener, ma bucur să pot contribui la menținerea și dezvoltarea acestei vizionări, îndrumând la rândul meu noile generații de profesioniști. Înca de la început am fost impresionat de modul în care Popescu & Asociații construiește și menține relațiile cu clienții săi - parteneriate autentice, bazate pe încredere și profesionalism. Am vazut cum aceasta abordare, promovată constant de leadership, aduce rezultate excepționale și creează legături de lungă durată cu clienții noștri. Acestea sunt valori în care cred cu tare și ma bucur că astăzi pot contribui la transmiterea lor mai departe în cadrul echipei noastre”, completează interlocutorul *BizLawyer*.

Citește și

[**→ BizLawyer îi prezintă pe avocații care au devenit parteneri în ultimele runde de promovari | De vorba cu Andreea Mihalache \(Popescu & Asociații\): ”Fiecare experiență m-a învățat ceva nou și m-a pregătit pentru ceea ce fac astăzi. Cel mai important, însă, este că au existat mereu oameni care au crezut în mine și oportunități care m-au ajutat să cresc”**](#)

Mirel Radescu lucrează „cot la cot” cu echipa

În cadrul firmei Popescu & Asociații, noul partener se implica direct în cazurile de investigații corporative și criminalitate economică. Este zona în care experiența să aducă cea mai mare valoare. „Nu sunt genul de partener care doar supervizează de la distanță - îmi place să fiu implicat activ, să lucrez cot la cot cu echipa. Sunt conștient de nevoia tot mai mare de flexibilitate, specializare pe domenii de nișă și formarea unor echipe eficiente și adaptate fiecarui proiect în funcție de specificul său. Rolul meu principal este să vad imaginea de ansamblu și să dezvolt strategii eficiente, dar în același timp să ma asigur că fiecare membru al echipei își poate atinge potențialul

maxim. Ceea ce face aceasta munca sa para naturala este devotamentul și profesionalismul colegilor mei de la Popescu & Asociații. Este extrem de motivant sa lucrezi într-un mediu unde toata lumea își dedica energia și expertiza pentru succesul proiectelor, unde pasiunea pentru excelență și dorința de a învața constant sunt vizibile la fiecare pas. Când vezi în jurul tau profesioniști care pun mereu interesul clientului pe primul loc și care abordează fiecare provocare cu entuziasm și determinare, munca devine nu doar mai ușoara, ci și mai plina de satisfacții profesionale”, susține **Mirel Rădescu**.

În prezent, are în lucru foarte multe proiecte complexe, dar specificul activității pe care o deruleaza impune o discreție totală față de cazurile clienților firmei. „Nu facem profesia pentru noi ci, în primul rând, pentru clienții noștri, fiind conștienți de responsabilitatea afacerii sau problemei lor, succesul ramânând sa fie doar o consecință a unei munci bine facute. De aici decurge și modalitatea noastră de lucru; în orice proiect al oricărui client, este implicat în mod efectiv cel puțin unul dintre parteneri, care își folosește toata experiența pentru reușita acelui proiect. Ce pot să va spun este ca în ultimul an am gestionat câteva dintre cele mai provocatoare cazuri din cariera mea”, argumentează avocatul.

Din galeria mandatelor provocatoare, partenerul Popescu & Asociații nominalizează un caz complex finalizat recent la Înalta Curte de Casație și Justiție cu o soluție de achitare, după un proces îndelungat și intens mediatizat, unde a reprezentat doi membri ai unui partid politic, din care unul parlamentar, acuzați de presupuse fapte de corupție în legătură cu negocieri politice purtate cu un deputat din Parlamentul României, din cadrul unui alt partid politic. „Popescu & Asociații a obținut astfel o victorie importantă pentru clienții sai, consolidând principiul libertății activității politice. Decizia are o importanță majoră, clarificând cadrul care delimită negocierile politice de sfera raspunderii penale, contribuind astfel la consolidarea jurisprudenței potrivit careia deciziile politice și implicit negocierile politice sunt supuse doar raspunderii politice și nu celei penale. Soluția obținuta în cauza de Popescu & Asociații este foarte importantă, din perspectiva confirmării standardului de analiza care trebuie aplicat în domeniul vast al activității politice, potrivit căruia negocierile politice nu intră sub incidența raspunderii penale”, precizează interlocutorul **BizLawyer**.

Citește și

→ Women Lawyers | Doamnele sunt bine reprezentate în structura Popescu & Asociații, unde coordoneaza cu succes mandate provocatoare și complexe, contribuind la poziționarea firmei în rândul liderilor din piața avocaturii. Loredana Popescu, Partener și unul dintre fondatorii firmei: "Femeile au, de obicei, capacitatea de a asculta cu adevarat, de a înțelege nu doar litera legii, dar și implicațiile umane ale unei spețe. În negocieri, avem răbdare, tact și o abilitate de a crea strategii pe termen lung. Totodata, în litigii, suntem perseverente și strategice"

Caută „detectivi juridici”

Echipa alături de care se implica în toate mandatelor care îi sunt încredințate este foarte importantă, astfel ca, atunci când își alege oamenii cu care lucrează, partenerul Popescu & Asociații cauta persoane dedicate și curioase în același timp.

„Desigur, pregătirea profesională este esențială, dar la fel de importante sunt și calitățile personale - capacitatea de a gândi critic, de a vedea dincolo de aparențe. Îmi place să spun că urmăresc să gasesc „detectivi juridici” - profesioniști care nu se mulțumesc cu prima soluție gasită, ci cauță să înțeleagă contextul mai larg. E important să

poți lucra sub presiune, să fii adaptabil și să ai dorința constantă de a învăța. În avocatura, provocările sunt multiple și în continuă schimbare, de aceea avem nevoie de profesioniști care să poată aborda fiecare caz cu creativitate și rigoare în același timp. Cautam colegi care să aibă nu doar excelență academică, ci și acea calitate specială de a vedea conexiuni între diverse aspecte ale unui caz, de a anticipa provocari și de a găsi soluții inovatoare. Experiența mi-a arătat că cei mai valoroși membri ai echipei sunt cei care combina expertiza juridică solidă cu o înțelegere profunda a contextului economic și social în care operează clienții noștri. Acești profesioniști reușesc să transforme fiecare provocare într-o oportunitate de a aduce plus valoare și de a dezvolta jurisprudența în domeniile noastre de practică”, explică avocatul.

Mirel Radescu este un profesionist pasionat de lumea juridică, un om care se implica în tot ceea ce face. De-a lungul experienței sale a învățat că succesul vine din combinația dintre pregătire continuă și adaptabilitate. Este de parere că trebuie să fii, în primul rând, un profesionist foarte bine pregătit și dispus la efort susținut ca să te menții în linia întâi, pentru că dacă nu ești bine pregătit și nu muncești mult, nu poți avea succes.

„Pentru mine este esențial, atât un rezultat pozitiv în orice mandat și pentru orice client, cât și, în egală măsură, a avea o relație personală excelentă cu fiecare client în parte, în primul rând pentru că în spatele oricarei afaceri sunt niște oameni, iar relațiile bune și aprecierea reciprocă, contribuie în mod esențial la succesul unei colaborări. Trebuie să fii mereu cu un pas înainte - să anticipezi schimbarile din piață, să înțelegi nu doar legea, ci și contextul economic în care operează clienții tăi. E important să-ți construiești o reputație solidă și să menții standarde înalte de etica profesională. În plus, în era digitală, trebuie să fii deschis la nou, să înveți constant și să te adaptezi la tehnologiile emergente care ne influențează profesia”, transmite avocatul.