

Filip & Company asista Continental și divizia sa ContiTech în procesul de vânzare a unității de business Original Equipment Solutions către Regent | Echipa implicată în proiect a fost coordonată de Alexandru Bîrsan (managing partner)



Firma de avocatură Filip & Company a acordat asistență juridică Continental și diviziei sale ContiTech în legătura cu procesul de vânzare a unității de business Original Equipment Solutions (OESL) către compania americană de private holding Regent. Tranzacția, coordonată la nivel global de Freshfields, implică operațiuni în peste 15 țări și este supusă aprobării autorităților de concurență.

Echipa Filip & Company a fost responsabilă pentru toate aspectele juridice locale în România, în principal cu privire la aspectele tranzacționale și de reglementare aferente procesului de carve-out (separare și transfer) a unității de business OESL, asistență în procesul de due diligence din partea vânzătorului și gestionarea tuturor aspectelor locale ale tranzacției.

“Europa Centrală și de Est este o regiune foarte activă pentru industria auto, iar această tranzacție arată interesul puternic al investitorilor internaționali. Ne bucurăm că am fost alături de Continental într-un proiect cu o asemenea amploare și că am putut contribui, prin experiența noastră locală, la buna desfășurare a semnării tranzacției. Le mulțumim clienților noștri pentru încredere și partenerilor noștri globali pentru colaborarea excelentă.”, a declarat [Alexandru Bîrsan](#), *managing partner Filip & Company*.

Echipa Filip & Company implicată în proiect a fost coordonată de **Alexandru Bîrsan** (managing partner) și i-a inclus pe **Simona Despa Ungureanu** (senior associate), **Mihaela Ispas** (counsel), **Monica Popa** (associate) și **Ionuț Blidar** (associate). Aspectele de dreptul concurenței și investiții străine directe au fost gestionate de către **Catalin Suliman** (partener), **Roxana Roșca** (senior associate) și **Sergiu Paun** (associate).

Continental AG a anunțat la finalul lunii august 2025 vânzarea diviziei ContiTech Original Equipment Solutions (OESL) către fondul de investiții american Regent, într-o tranzacție de anvergură globală ce vizează o reconfigurare strategică a gigantului german pe segmentul clienților industriali. Operațiunea, care rămâne supusă aprobărilor autorităților de concurență și analiza a investițiilor străine, se va reflecta direct și asupra activităților Continental din România, unde compania deține o unitate majoră încadrată în perimetrul OESL.

În Timișoara, S.C. ContiTech România S.R.L. – parte integrantă a diviziei OESL – operează două unități de producție situate în Parcul Industrial Freidorf. Acestea dezvoltă și fabrică atât curele de transmisie, cât și ansamble de țevi pentru sisteme de aer condiționat, servodirecție și control șasiu. Potrivit datelor disponibile, fabrica timișoreană produce anual circa 18 milioane de curele de transmisie și aproximativ 10 milioane de linii AC, ceea ce o plasează printre centrele industriale cheie ale grupului în Europa Centrală și de Est.

O tranzacție globală cu impact local

La nivel internațional, OESL a raportat în 2024 vânzări de circa 1,9 miliarde de euro și reunește peste 16.000 de angajați în 15 țări. Prin vânzarea acestei divizii, Continental își propune să accelereze transformarea ContiTech într-un furnizor specializat de soluții pentru industrie, vizând ca în viitor 80% din vânzarile sale să provină din relația cu clienți industriali.

„Decizia de a vinde OESL face parte din strategia noastră mai amplă de a ne concentra mai mult pe activitatea industrială. În viitor, ContiTech va fi un specialist independent în soluții materiale, cu un accent puternic pe industrie”, a declarat Philip Nelles, membru al Consiliului de administrație al Continental și șef al sectorului ContiTech.

În România, tranzacția vizează în mod direct ContiTech România S.R.L. (Timișoara), entitate care figurează oficial în business-unitul OESL. Conform datelor financiare raportate pentru 2024, societatea a înregistrat o cifră de afaceri de aproximativ 912 milioane RON, cu un profit net de peste 23 milioane RON și un efectiv de 1.450 de angajați.

În plus, în contextul reorganizării globale, Continental a anunțat anterior planuri de ajustare a activității în România, inclusiv o masă vizând aproximativ 230 de poziții la unitatea din Timișoara – un semnal că tranzacția și procesul de realiniere strategică merg mână în mână.

Dimensiunea globală a operațiunii a atras echipe de avocați de prim rang. **Freshfields Bruckhaus Deringer** a asistat Continental AG în calitate de consilier juridic principal. Potrivit comunicatului oficial, echipa Freshfields a fost coordonată de partenerii Markus Paul și Tanja Trittin-Ulbrich, specializați în M&A și dreptul concurenței, asistând compania germană pe întreg parcursul structurării tranzacției.

De partea cealaltă, **Taylor Wessing** a reprezentat cumparatorul Regent. Mandatul a fost condus de partenerul Sven Schweneke, alături de co-coordonatorii Dr. Hendrik Boss și Dr. Elisabeth Schalk, implicând o echipă multidisciplinară cu expertiză în achiziții transfrontaliere, reglementări antitrust și investiții străine.

Potrivit informațiilor ^{Biz}Lawyer, în România, [o alta firma de avocați](#) a fost consilier juridic local al Regent, asigurând suportul necesar pentru aspectele de drept românesc relevante tranzacției și pentru coordonarea locală a procedurilor de due diligence și notificare.

Avocații **Filip & Company** au avut roluri importante în multe dintre tranzacțiile cheie de fuziuni & achiziții din România. Fie că este vorba despre privatizări, tranzacții de private equity, venture capital sau growth capital sau alte fuziuni și achiziții complexe, de foarte multe ori, cel puțin una dintre părți a primit consultanță juridică din partea Filip & Company. Totodată, avocații Filip & Company sunt clasificați an după an pe primul loc în cele mai prestigioase directoare internaționale – *Chambers and Partners* și *Legal 500* în practica de Fuziuni și achiziții atât la nivel de echipă cât și individual.