

Biroul Kinstellar din București a fost alături de Repono AB în achiziția unui sistem de stocare pe baza de baterii în județul Argeș | Karim Nils Grueber (CEO Repono): "Echipa Kinstellar a fost un partener excepțional pe parcursul acestei tranzacții. Expertiza lor în sectorul energetic, abordarea pragmatica și capacitatea de a raspunde rapid și eficient au fost esențiale pentru a ne ghida prin reglementările complexe ale României"



KINSTELLAR
Kinstellar a asistat Repono AB, un operator pan-european cu sediul în Suedia, specializat în stocarea energiei, în achiziția unui sistem de stocare pe baza de baterii (BESS) cu o capacitate de 202 MW/404 MWh (2.0 h), situat în județul Argeș, România. Tranzacția a fost coordonată de [Iustinian Captariu](#), *Head of firm-wide energy sector*, iar [Ioana Criste](#) (*Senior Associate*), [Corina Oancea](#) (*Managing Associate*) și [Dana Sărbu](#) (*Senior Associate*) au fost responsabile de *due diligence*. [Cristina Stamboli](#) (*Counsel*) a gestionat aspectele tranzacționale, iar [Cosmin Vasilescu](#) (*Senior Associate*) a oferit suport pentru *corporate due diligence*.

Proiectul, realizat de un dezvoltator de energie regenerabila din București, este în stadiu „gata de construit” și dispune de contract de racordare la Rețeaua Electrica de Transport la stația de 220 kV Pitești, fixând repere tehnice clare și un calendar predictibil al punerii în operare. Potrivit companiei, odata operațional, activul va fi între cele mai mari sisteme de stocare din Europa de Sud-Est, cu o capacitate de a susține în vârf de consum peste o sută douăzeci de mii de gospodarii cu patru persoane, ceea ce explică relevanța strategică a investiției în echilibrarea producției din surse regenerabile și în stabilitatea rețelei.

Karim Nils Grueber (*CEO Repono*) a declarat: „Echipa Kinstellar a fost un partener excepțional pe parcursul acestei tranzacții. Expertiza lor în sectorul energetic, abordarea pragmatica și capacitatea de a raspunde rapid și eficient au fost esențiale pentru a ne ghida prin reglementările complexe ale României, în ceea ce privește tranzacțiile din piață. Proiectul din Argeș marchează un moment important în expansiunea Repono, subliniind încrederea noastră în piața energetică din România și în rolul acesteia în tranziția energetică a Europei. Apreciem foarte mult profesionalismul și angajamentul Kinstellar, care au făcut ca acest proces să fie eficient și de succes.”

Iustinian Captariu (*Kinstellar*) a adăugat: „Ne bucurăm că am putut susține Repono AB în această achiziție strategică, care reprezintă un pas semnificativ în extinderea infrastructurii de stocare a energiei în România și în sud-estul Europei. Acest proiect va juca un rol esențial în stabilizarea rețelei și facilitarea integrării surselor de energie regenerabilă, aliniindu-se obiectivelor de tranziție energetică ale României și ale Uniunii Europene.”

Apetitul pentru astfel de proiecte se sprijină, în plan macro, pe o ambiție declarată a fondului european pentru tranziția energetică și pe programele naționale care împing înainte flexibilitatea sistemului. Ministerul Energiei a menținut în ultimul an un tempo ridicat pentru finanțarea proiectelor de stocare, inclusiv prin scheme ce vizează rambursarea cheltuielilor eligibile și plafonarea ajutorului de stat pe MWh instalat, într-o logică de accelerare a primelor investiții și de reducere a riscurilor. Aceste repere se vad în comunicările oficiale privind alocări suplimentare de fonduri și în prelungirea programelor dedicate dezvoltării capacităților de stocare.

Citește și

→ [**Brantner \(Austria\), cu afaceri de gestionare a deșeurilor în mai multe județe în România, caută cumparator. Rothschild, consultant pentru vânzare**](#) | Grupul austriac Brantner, o afacere de familie înființată în 1936 și aflată la a treia generație, a angajat banca de investiții Rothschild cu intenția de a găsi un cumparator pentru business-ul său derulat în cinci țări din Europa Centrală și de Est.

→ [**Turcii de la Lila Kağıt, în negocieri pentru achiziționarea unei firme românești producătoare de hârtie igienică**](#) | Lila Kağıt, producătorul turc de hârtie igienică și produse conexe, a semnat o scrisoare de intenție pentru evaluarea unei posibile achiziții în România, pe segmentul produselor de igienă din hârtie.

→ [**Provectus Capital Partners a strâns 162,5 mil. € în prima etapă de închidere a fondului PCP SEE Fund II. Birou în București și posibile tranzacții, cu strategie de "Buy & Build"**](#) | Pentru a-și consolida angajamentul față de regiunea mai largă a Europei de Sud-Est, Provectus a deschis recent birouri în București și Sofia, întărindu-și prezența locală și fluxul de oportunități în pipeline.

→ [**Kendrion vinde fabrica Sibiu Mobility Electronics din România către Knorr-Bremse. Operațiunea a intrat deja pe fluxul de control al concentrarilor în Germania**](#) | În plan concurențial, operațiunea a intrat deja pe fluxul de control al concentrarilor în Germania (Bundeskartellamt), unde a fost notificată pe 7 octombrie 2025 ca achiziție de active esențiale ale Kendrion Automotive (Sibiu) S.R.L., pe piețele de actuatoare electromagnetice și sisteme electronice de control pentru autovehicule.

Proiectul din Argeș mizează pe o structură de valorificare care combină experiența unui comerciant global de energie cu capacitatea unei platforme specializate în optimizarea activelor flexibile. Gunvor va gestiona preluarea producției și strategia de integrare în piețele locale și regionale, în colaborare cu Enspired, companie cunoscută pentru algoritmi de optimizare care valorifică simultan toate piețele disponibile pentru a crește veniturile și a proteja durata de viață a bateriilor.

În paralel, Repono își aliniază dezvoltările din România cu obiectivele sale europene. Compania a fost lansată de EIT InnoEnergy cu misiunea de a opera zeci de gigawați-ora de stocare până în 2030, beneficiind de un ecosistem de parteneri industriali și tehnologici care scurtează curba de învățare și scad riscurile implementării. Repono a anunțat la nivel european parteneriate tehnologice ce vizează livrarea în serie a proiectelor și optimizarea timpilor de execuție, iar aceasta abordare – în tandem cu optimizarea comercială – promite o curbă de învățare accelerată și o disciplină mai strictă a costurilor.

România pornește de la un stoc operațional încă modest în raport cu nevoia totală, dar recuperează rapid, iar combinația dintre cererea din ce în ce mai volatilă, creșterea ponderii regenerabilelor și maturizarea programelor de sprijin transformă stocarea în coloana vertebrală a noii arhitecturi energetice. În acest tablou, proiectul Repono din Argeș este mai mult decât o investiție punctuală; este un semnal că infrastructura de flexibilitate intră în faza de scalare, cu echipe, capital și tehnologie gata să ducă proiectele de la „gata de construit” la operare în termeni care rezistă atât în rețea, cât și în bilanț.

Ce spun ghidurile internaționale despre practica de Energie a biroului din București: „Servicii excelente, livrate la timp și la calitate foarte buna”

Kinstellar este bine poziționată în ediția 2025 a principalelor directoare internaționale pentru practica de Energie, confirmând profilul unei echipe cu anvergura locală și resurse regionale. În *Legal 500*, biroul din București este poziționat între firmele care acopera întregul arc al sectorului – de la nuclear și regenerabile la petrol și gaze, cu expertiza în reglementare, achiziții, asistența operațională și litigii. Practica este coordonată de **Iustinian Captariu**, descris drept „foarte experimental”, cu o echipa în care se remarcă și **Catalin Graure**, pe zona de trading gaze și aspecte de concurență, respectiv **Ioana Criste**, pe autorizare și contracte pe termen scurt pentru energie electrică. Ghidul juridic evidențiază, de asemenea, feedback-ul constant al clienților: „servicii excelente, livrate la timp și la calitate foarte buna, cu o cunoaștere profundă a businessului”, iar pentru tranzacții de energie în România, „ar fi prima opțiune” a unor cumparatori sofisticati. Sunt recomandați nominal **Iustinian Captariu** și **Catalin Graure**, „ale caror servicii au fost apreciate la cel mai înalt nivel”.

În *Chambers Europe 2025*, practica este listată la „Projects & Energy” în România, cu note care surprind atât amplitudinea de mandat, cât și modul de lucru. Evaluatorii arată ca firma „consiliaza achiziții de active energetice, inclusiv centrale, proiecte din zona nucleară, dispute privind distribuția de energie, trading și chestiuni contractuale”, cu un plus recurent: „o viziune pe întreg ciclul proiectului” și o reacție promptă „orientată spre nevoile clientului”. La nivel individual, **Iustinian Captariu** este clasat în „Energy & Natural Resources” România, confirmând rolul sau de coordonator al liniei de energie la nivelul biroului din București și al firmei.

Portofoliul de proiecte arată consistența și diversitate. În segmentul eolian, echipa a asistat BIG Mega Renewable Energy în finanțarea de 92 de milioane de euro cu BERD și OTP Bank pentru parcul Urleasca, 102 MW în județul Braila, mandat care a implicat structurare de documentație de finanțare, aspecte de autorizare și contracte comerciale specifice punerii în operare. În zona fotovoltaică, Legal 500 menționează consilierea acordată dezvoltatorului danez Jantzen Renewables în tranzacția cu OMV Petrom pentru clusterul Helios 1, indicator al ritmului intens în proiecte solare la scară mare. În energia nucleară, Kinstellar continuă să asiste Ontario Power Generation și subsidiara Canadian Nuclear Partners în aspecte legate de modernizarea Unității 1 de la Cernavoda, după semnarea unui acord-cadru privind lucrările de re tehnologizare. Toate aceste mandate au în comun un filon reglementar dens – de la racordare și acces la rețea până la piețe de echilibrare – unde practica de energie lucrează integrat cu avocații de fuziuni și achiziții ai firmei.

Un indicator relevant al poziționării este și profilul de clientela: Jantzen Renewables, European Energy, Enefy Element, DXT Commodities, MET Group, alături de companii nord-americane active în nuclear, apar în lista de referințe publicată de *Legal 500*. Această combinație – dezvoltatori, traderi, investitori strategici – explică de ce evaluările insistă pe „experiența în toate fațetele dezvoltării și implementării proiectelor de energie”, inclusiv competențe de mediu și drept al Uniunii.

Legătura cu practica de corporate/comercial este firească și vizibilă în clasamente. În *Chambers Europe 2025*, Kinstellar este prezentă în Corporate/M&A în România, iar în *Legal 500*, biroul din București este creditat cu o echipă capabilă să gestioneze tranzacții transfrontaliere și reorganizări, coordonată de **Zsuzsa Csiki**. Aceasta ancora corporate susține implementarea proiectelor de energie în etapele cheie: intrare pe piață, structurare vehicule, joint-venture, achiziții de proiecte sau portofolii, cu integrarea due diligence-ului tehnic și a contractelor sectoriale.

Nu în ultimul rând, echipa se proiectează și în zona de politici publice și reglementare, cu analize despre racordare și schemele de sprijin, inclusiv viitoarele contracte pentru diferență, semn că practica nu se rezumă la execuție, ci urmărește activ dinamica reglementărilor ce condiționează bancabilitatea activelor energetice. Pentru investitori,

aceasta înseamnă o combinație de consultanță tranzacțională, reglementară și litigioasă, calibrată pe riscurile unui sector în transformare rapidă.

Concluzia care se desprinde din analiza celor două directoare este clară: Kinstellar are o echipă de energie care combină amplitudinea tematică, reflexul practic și reziliența operațională, cu lideri vizibili și o interfață corporată care face posibilă finalizarea cu succes a proiectelor. Prin proiectele recente - de la finanțarea Urleasca, la achiziții fotovoltaice și suportul pentru rețehnologizarea Cernavoda - firma confirmă un rol de execuție în marile teme ale pieței, în timp ce evaluările clienților, sintetizate de Legal 500, puntează „*consiliere clară și la obiect*”, care ajută la luarea deciziilor într-un context tranzacțional mai larg.