

Filip & Company a organizat în parteneriat cu Asociația Studenților în Drept cea de-a zecea ediție a Concursului de negocieri simulate „Teodora Tudose”



Filip & Company a marcat anul acesta un moment special: cea de-a zecea ediție a Concursului de negocieri simulate „Teodora Tudose”, organizat în parteneriat cu Asociația Studenților în Drept. Ajuns la un prag simbolic, concursul a devenit în timp mai mult decât un exercițiu academic – o experiență care aduce studenții mai aproape de realitatea profesiei juridice.

Adresat studenților din anul III ai Facultății de Drept, concursul a pus din nou accent pe una dintre cele mai fine abilități ale avocaturii de business: **negocierea**, cu tot ce presupune ea – analiza juridică solidă, strategie, empatie, adaptabilitate și capacitatea de a construi soluții.

Finaliștii s-au remarcat prin rezultatele cercetării juridice realizate anterior sesiunii live de la sediul firmei de avocatură, prin creativitatea care a caracterizat intervențiile lor, tactul și diplomația cu care au structurat „întâlnirile de negociere” și, mai ales, prin emoțiile lor care au dat viață poveștii create de echipa organizatoare.

„Dupa zece ediții, putem spune ca acest concurs a crescut odata cu generațiile de studenți care au trecut prin el. Nu vorbim doar despre o competiție, ci despre un spațiu de învățare aplicată, în care teoria se întâlnește cu realitatea profesiei. Ne bucurăm să vedem cât de bine sunt pregătiți participanții și cât de natural reușesc să intre în rolul de avocați negociatori”, a declarat **Cristina Tudoran**, *partener Filip & Company și coordonatoarea proiectului*.

Procesul de selecție s-a desfășurat pe parcursul mai multor etape, în perioada **noiembrie – decembrie 2025**, și a inclus un test de cunoștințe juridice, un training de negociere dedicat semifinaliștilor și, în final, sesiunile propriu-zise de negociere. În urma semifinalelor, **locul III** a fost ocupat de echipa formată din **Onofrei Thea** și **Gradinariu Maria**, **locul II** de **Pelmuș Elena-Alexandra** și **Sburlan Constantin**, iar **locul I** a revenit echipei formată din **Marin Ștefan** și **Fifoiu Dariu**, apreciați în mod special pentru rigoarea argumentației juridice și coerența strategiei de negociere.

Premiul pentru **Cel mai bun negociator** a fost acordat lui **Marin Ștefan**, care s-a remarcat prin claritatea discursului, strategia bine articulată și capacitatea de a gestiona eficient dinamica unei negocieri competitive.

Sesiunile de negociere s-au desfășurat pe parcursul unei zile întregi și au fost evaluate de un juriu format din **Cristina Tudoran** (partener), **Olga Nița** (partener), **Mihaela Ispas** (counsel) și **Alexandra Ionescu** (asociate), câștigatoarea celei de-a șaptea ediții a concursului. *Trainingul de negociere* a fost susținut, ca în fiecare an, de **Mihaela Ispas** (counsel), iar etapa de testare a fost coordonată de **Alexandru Moraru** (senior associate).

În urma concursului, **cinci studenți** au fost invitați să participe la **Practice@Filip & Company!**, stagiul de vară al

firmei, pentru a-și dezvolta experiența în avocatura de business. Premiile au inclus și recompense financiare: 3.000 lei pentru locul I, 2.000 lei pentru locul II, 1.500 lei pentru locul III și 1.000 lei pentru cel mai bun negociator.

Dupa zece ediții, Concursul de negocieri simulate „Teodora Tudose” ramâne un reper pentru studenții la Drept care își doresc sa înțeleaga, dincolo de manuale, ce înseamna cu adevarat sa negociezi ca avocat.