

Kinstellar își consolidează prezența pe axa italo-română prin cooptarea lui Daniele Iacona, care preia coordonarea biroului dedicat clienților italieni | El va extinde relațiile Kinstellar cu clienții italieni și casele de avocatură partenere, în coordonare cu echipele regionale ale firmei

KINSTELLAR



Într-o perioadă în care dinamica investițiilor straine în Europa Centrală și de Est (CEE) traversează o etapă de reconfigurare strategică, marile firme de avocatură își consolidează echipele pentru a răspunde nevoilor tot mai complexe ale capitalului internațional. În acest context, Kinstellar, una dintre cele mai importante firme de avocatură independente din regiune, anunță o mișcare strategică de calibru prin cooptarea lui Daniele Iacona în poziția de coordonator al biroului dedicat clienților italieni (*Head of the Italian Desk*).

Decizia de a-l numi pe [Daniele Iacona](#) la conducerea acestei structuri, cu sediul la București, reflectă importanța istorică și continuă a Italiei ca partener economic de prim rang pentru România și pentru întreaga regiune. Cu o experiență de peste două decenii în peisajul juridic din Europa de Sud-Est, Iacona reprezintă puntea de legătură necesară între rigoarea sistemului juridic italian și specificul jurisdicțiilor locale din CEE.

O cariera construită la intersecția jurisdicțiilor europene

Daniele Iacona este un profil rar în piața de consultanță juridică, fiind avocat cu drept de practică atât în Italia, cât și în România. Această dublă calificare îi oferă o perspectivă privilegiată asupra mecanismelor de drept civil și comercial, permițându-i să traducă nu doar limbajul juridic, ci și așteptările culturale și comerciale ale investitorilor italieni care operează în regiune.

Parcursul său profesional este unul marcat de mobilitate și adaptabilitate internațională. Deși și-a desfășurat cea mai mare parte a activității în România, Iacona deține o experiență vastă acumulată prin misiuni profesionale în Bulgaria, Republica Cehă și Turcia. Această amprentă regională este completată de stagii internaționale în piețe diverse precum Australia, Brazilia și Spania, oferindu-i o viziune globală asupra fluxurilor de capital și a modului în care marile corporații gestionează riscul juridic în jurisdicții emergente.

În noul său rol la Kinstellar, el va avea misiunea de a coordona asistența juridică oferită companiilor și fondurilor de investiții italiene care vizează oportunități în regiunea CEE. Aceasta presupune o abordare integrată, care să acopere întregul ciclu de viață al unei afaceri, de la momentul intrării pe piață și structurarea investiției, până la gestionarea operațiunilor curente, finanțări, restructurări sau, unde este cazul, strategii de ieșire din piață.

Expertiza în sectoarele strategice: Fuziuni, Achiziții și Energie

Aria de specializare a lui Daniele Iàcona se concentrează pe sectoare care, în prezent, reprezintă motorul creșterii economice în România: *Fuziunile și Achizițiile (M&A)* și *Energia*. În ultimii ani, piața românească a asistat la o consolidare semnificativă în sectorul energetic, unde investitorii italieni au jucat tradițional un rol de pionierat, în special în zona energiei regenerabile.

Asistența juridică în domeniul energiei necesită o înțelegere profundă a reglementărilor europene și naționale, care sunt într-o continuă schimbare. Iàcona aduce în echipa Kinstellar o experiență relevantă în gestionarea proiectelor complexe de infrastructură energetică, oferind consultanța de la faza de autorizare până la operarea propriu-zisă. Mai mult, expertiza sa în arbitraj internațional reprezintă un atu esențial pentru clienții care activează în sectoare cu un grad ridicat de reglementare, unde litigiile transfrontaliere pot apărea frecvent.

În zona de fuziuni și achiziții, rolul său depășește simpla redactare a documentelor contractuale. Într-un mediu economic marcat de volatilitate, capacitatea de a identifica riscurile ascunse în procesele de audit juridic și de a negocia structuri de tranzacție care să protejeze interesele pe termen lung ale investitorilor este vitală. Daniele Iàcona a demonstrat, de-a lungul celor 20 de ani de carieră, că deține acea intuiție comercială dublată de rigoare tehnică, necesară pentru a finaliza tranzacții de anvergură.

Italia și România: O relație economică în plină expansiune

Numirea lui Iàcona vine într-un moment în care cifrele confirmă soliditatea relațiilor bilaterale. Italia rămâne unul dintre cei mai importanți parteneri comerciali ai României, situându-se constant în primele locuri în topul investitorilor străini după numărul de companii înregistrate. De la sectorul manufacturier și cel agricol, până la servicii financiare și tehnologie, prezența italiană este profund ramificată în economia românească.

Kinstellar recunoaște acest potențial și, prin consolidarea biroului dedicat Italiei, își propune să devină partenerul principal pentru organizațiile instituționale italiene. Daniele Iàcona este un membru activ și respectat al comunității de afaceri italiene, menținând legături strânse cu Ambasada Italiei, Camera de Comerț Italiană pentru România și Confindustria. Aceste parteneriate instituționale sunt fundamentale pentru a înțelege direcțiile strategice ale investițiilor guvernamentale și private italiene în regiune.

Într-un peisaj juridic în care marile firme globale tind uneori spre o abordare standardizată, strategia Kinstellar, sub coordonarea lui Iàcona, pune accent pe proximitatea față de client și pe înțelegerea nuanțată a mediului de afaceri local. Obiectivul este livrarea unui suport juridic care să fie, înainte de toate, un instrument de facilitare a afacerilor, nu un obstacol birocratic.

Citește și

[→ Daniele Iàcona: Gânduri din România, de Ziua Italiei. Ce urmează în relația dintre cele două țări?](#)

Daniele Iàcona și România, "într-o relație" de aproape 20 de ani

Daniele Iàcona iubește ceea ce face, iar pasiunea pentru profesia pe care și-a ales-o se simte în modul în care tratează fiecare proiect care îi este încredințat. Îl entuziasmează faptul că are posibilitatea de a interacționa cu oameni diverși și de a lucra într-un domeniu atât de vast. Se considera expat de două decenii, din 2002, anul în care a parasit Italia, țara sa natală, pentru a merge în Spania prin intermediul programului Erasmus. De atunci a cunoscut culturi diferite și s-a adaptat foarte bine în fiecare dintre zonele în care a trebuit să trăiască. „Lecția pe

care am învățat-o este ca munca, educația, curiozitatea, deschiderea mentală și un zâmbet sincer te pot ajuta să depășești multe bariere”, a punctat avocatul [într-un interviu acordat BizLawyer](#), centrat pe modul în care s-a schimbat România în ultimul deceniu.

Inițial, în Italia, a activat într-un birou care avea o echipă formată din 15 oameni. „Ulterior am lucrat, pe rând, în cadrul departamentului juridic din cadrul a două firme private. După absolvirea unui program master în Relații Internaționale la Padova, am beneficiat de burse de studii în Brazilia (la Sao Paulo, unde am analizat oportunități de colaborare cu companiile italiene cu o prezență stabilă acolo) și în Australia (la Sydney, unde am locuit șapte luni și, în colaborare cu un profesor de la prestigioasa universitate UNSW, am scris un post-graduate research prin care am analizat de aproape evoluția unui business de mare succes pe continentul australian)”, a povestit avocatul.

În România a ajuns în 2007, atunci când a câștigat o altă burză de studiu prin care a urmarit un program de training la București, la o firmă de avocatură, de origine italiană, specializată în Drept comercial.

La prima vedere, România nu i-a plăcut prea mult. A sosit iarna, așa că a văzut totul în gri, iar atmosfera părea mult prea friguroasă. „Oamenii și trecerea timpului mi-au schimbat radical părerea și au lăsat mult în urmă această impresie inițială. Aș spune că m-am integrat bine în societatea românească. Și asta în primul rând pentru că românii sunt un popor foarte deschis către străini și, în al doilea rând, pentru că am decis de la început că era respectuos și corect să învăț limba română. Inițial, faceam parte în special dintr-o comunitate compusă în majoritate de expați dar, în timp, numărul de prieteni români a crescut substanțial astfel încât cred că astăzi sunt majoritate”, a adăugat Daniele.

Un an mai târziu, în 2008, s-a alăturat Schoenherr și Asociații SCA și așa a început aventura sa românească în una dintre cele mai importante firme de avocatură din regiune. Nu s-a limitat doar la spațiul mioritic, iar prin programul regional de schimb de experiență al Schoenherr, a lucrat și în birourile din Bulgaria (în 2009) și Cehia (în 2010).

„Pentru a putea înțelege mai bine nevoile financiare, manageriale și strategice ale clienților, în 2014 am urmat un program Executive MBA cu durată de doi ani. A fost de mare ajutor pentru profesia mea de avocat”, a mai spus Daniele.

Citește articolul integral :

[→ Cum s-a schimbat România în ultimul deceniu și ce spun expații din avocatură despre viața, oamenii și experiențele de aici | Daniele Iăcona](#)

O platformă solidă pentru dezvoltarea afacerilor cu capital italian în România

Atragerea unui profesionist de talia lui Daniele Iăcona confirmă ambiția Kinstellar de a-și menține poziția de lider în consultanța juridică de afaceri din Europa Centrală și de Est. Prin combinarea resurselor regionale ale firmei cu experiența specifică a lui Iăcona în relația cu mediul antreprenorial italian, firma este pregătită să gestioneze proiecte transfrontaliere de mare complexitate.

Pentru piața de avocatură din România, aceasta mutare semnalează o tendință clară: specializarea pe coridoare de investiții specifice. Clienții nu mai caută doar avocați buni, ci caută consilieri care înțeleg contextul lor cultural și economic de origine, capabili să ofere soluții sigure într-un sistem juridic străin.

Odata cu integrarea lui Daniele Iacona, Kinstellar nu doar ca își adauga un expert în echipa, ci își reafirma angajamentul de a susține fluxul de capital dintre Italia și regiunea CEE, oferind o platforma solida pentru dezvoltarea afacerilor într-un climat european tot mai integrat, dar și tot mai competitiv. Rezultatele acestei sinergii se vor vedea, fara îndoiala, în proiectele de anvergura și în tranzacțiile care vor modela peisajul economic al regiunii în anii ce vor urma.