

Avocații Volciuc-Ionescu sunt rezervați în privința perspectivelor pe 2019. Sabin Volciuc-Ionescu, Partener fondator: OUG 114 accentuează percepția de instabilitate în România. Sperăm însă ca vizibilitatea sporită a țării din prima jumătate a lui 2019 să vină cu anumite beneficii



Mediul economic din România este în așteptare, OUG 114 adoptată de Executivul Dancila la finalul anului trecut dând peste cap multe dintre planurile investiționale care vizau 2019.,, OUG 114/2018 aduce provocări importante pentru sectoarele de banking și energie pe care noi suntem focusați. Suntem rezervați în ceea ce privește perspectivele pe 2019. Mizzăm pe o creștere în tranzacții M&A, restructuring și infrastructura. De asemenea, ne așteptăm la reduceri pe finance, piețe capital, real estate”, a declarat pentru ^{Biz}Lawyer [Sabin Volciuc-Ionescu](#), Partener fondator al firmei Volciuc-Ionescu.

Activitatea firmei **Volciuc-Ionescu** s-a axat anul trecut în proporție de 45% pe Banking, Finance & Capital markets și pe M&A, în proporție de 40%. Restul proiectelor derulate au vizat practici diverse în care casa de avocatură are expertiză.

Pentru anul în curs, firma va miza pe o creștere a echipei formate în acest moment din zece avocați cu experiență. Creșterea va urmări în special extinderea serviciilor oferite. “Ne-am fi așteptat la o creștere a investițiilor inbound, însă OUG 114 accentuează percepția de instabilitate în România. Sperăm însă ca vizibilitatea sporită a țării din prima jumătate a lui 2019, când avem președinția UE, să vină cu anumite beneficii”, punctează **Sabin Volciuc-Ionescu**.

Pe acest fond, firma **Volciuc-Ionescu** își va ajusta deciziile strategice în funcție de oportunitățile din piață. “Adaptabilitatea va continua să fie foarte importantă, fiind unul dintre ingredientele cheie ale succesului în orice domeniu, dar cred că inovația, în orice formă, poate asigura succesul”, arată avocatul.

Sabin Volciuc-Ionescu menționează faptul că pentru foarte mulți dintre clienți, cel mai important aspect rămâne experiența personală a avocatului implicat într-un anumit proiect. Din acest motiv, consideră că avocații nu se pot schimba precum alți furnizori de servicii.

“Clienții străini merg în continuare pe firmele de avocați de încredere – prețul nu este factorul determinant. Este adevărat însă că nu toți antreprenorii locali înțeleg întotdeauna valoarea adăugată adusă de avocați și există tendința de a schimba provider-ul pentru diferențe chiar mici de tarife. De altfel, simțim o presiune mare pe onorarii. Unele firme ies în piață cu onorarii care cel mai probabil sunt sub costuri. Trebuie să spunem că în multe firme de avocatură se practică subvenționari între departamente. Piața este foarte competitivă. În special pentru clienții locali, criteriul determinant în selectarea avocaților este prețul”, explică **Sabin Volciuc-Ionescu**.

Fondată în urma unei desprinderi a mai multor avocați, inclusiv coordonatorii departamentelor de energie, finanțări și proiecte dintr-o firmă internațională de avocatură, **Volciuc-Ionescu** este o casă de avocatură independentă care

reprezinta în mod tradițional instituții financiare, societăți multi-naționale și campioni locali din sectoarele cheie în România, fiind recunoscuta ca o firma de top de către ghidurile juridice internaționale, precum Legal 500, Chambers and Partners și IFLR1000.