

Cu ce gânduri pornesc la drum fondatoarele firmei SIMION & BACIU | “Ne dorim clienți dornici de dezvoltare și proiecte interesante. ‘Cel mai bun’ ideal este exact ce ai acum; și idealul se va dezvolta în timp, odata cu noi”



Ana-Maria Baciuc și Cosmina Simion, parteneri cu o lungă și bogată experiență în cadrul unor firme prestigioase, împreună cu avocați și consultanți renumiți la nivel mondial de ghiduri de specialitate, au lansat la începutul acestei luni o nouă societate de avocați: SIMION & BACIU. Fondatorii firmei au declarat pentru **BizLawyer** ca își propun o creștere organică, moderată. Noul jucător din piața avocaturii pornește la drum cu o gamă variată de practici, printre care proprietate intelectuală, jocuri de noroc, life sciences, protecția consumatorului și publicitate, tehnologie și protecția datelor etc.

”Suntem o echipă bine încheagată, formată din oameni specializați în diverse domenii, cu experiența profesională de mulți ani, echipa care și-a dovedit eficiența în timp”, au explicat pentru **BizLawyer** fondatoarele firmei.

Din echipa **SIMION & BACIU** fac parte acum **Cosmina Simion** – Partener, **Ana-Maria Baciuc** – Partener, **Andreea Bende** – Partener, **Andrei Cosma** – Asociat Senior, **Ana Maria Coruga** – Asociat Senior, **Teodora Popescu** – Asociat și **Simona Naie** – Coordonator Departament Administrativ.

Cu toți au făcut parte, înainte de lansarea noului proiect, din echipa **NNDKP**, firma din care s-au desprins în condiții amiabile.

”Adunam sub această umbrelă - **SIMION & BACIU** - avocați și consultanți renumiți la nivel mondial de ghiduri de specialitate (*Chambers&Partners*, *Legal 500*, *Managing IP*, *WTR*), oameni apreciați pentru eficiența și cunoștințele lor de către clienți din România și din întreaga lume”, a aratat **Ana-Maria Baciuc**, unul dintre partenerii fondatori ai firmei.

Noua firmă pornește la drum cu o gamă variată de practici printre care proprietate intelectuală, jocuri de noroc, life sciences, protecția consumatorului și publicitate, tehnologie și protecția datelor etc. ”Toate ariile de practică pe care le acoperim sunt importante pentru noi și pentru clienții noștri. La fel, toți clienții noștri, indiferent de domeniul în care activează și de volumul de activitate generat, sunt importanți pentru noi. Este adevărat și că mulți dintre acești clienți ai noștri ne-au devenit, de-a lungul anilor, parteneri și prieteni buni”, a aratat **Ana-Maria Baciuc**.

”Ne dorim clienți dornici de dezvoltare și proiecte interesante. Și nu doar în primul an”, a completat **Cosmina Simion**, unul dintre partenerii fondatori ai firmei.

În momentul de față, avocații continuă să fie implicați în proiecte la care au lucrat în ultimii ani, pe de-o parte, iar

pe de alta parte dezvolta proiecte noi. ”Este un *mix and match* care ne ține alerti și mulțumiți”, au aratat interlocutoarele ^{Biz}**Lawyer**.

Întrebata fiind despre dimensiunile ideale, dupa numarul de avocați, pentru noua firma, **Cosmina Simion** a raspuns: ”ce am învățat de-a lungul vieții este ca „cel mai bun” ideal este exact ce ai acum. Și idealul se va dezvolta în timp, odata cu noi”.

”Ce ne dorim cel mai mult de la membrii viitori ai echipei noastre este sa se integreze, sa își doreasca sa evolueze și sa aiba cunoștințe solide de drept. Orice altceva vor învăța împreuna cu noi”, a subliniat și **Ana-Maria Baci**.

De ce un start-up acum, când concurența între firmele de avocați este foarte strânsa? Exista un moment anume în care un tânăr avocat poate pleca din firma în care a lucrat și poate alege sa-și construiasca propria societate? La cele doua întrebări, raspunsurile au venit cu naturalețe: ”Un start-up este întotdeauna o idee buna... Lasând gluma la o parte, pentru un start-up în domeniul nostru este util ca o serie de condiții sa fie îndeplinite – sa pornești la drum cu oameni cu care te încumeți sa treci munții, sa ai clienți cu care sa faci echipa buna, sa ai cunoștințe solide nu doar în domeniul juridic, dar și în domeniul conducerii unei afaceri, și, în primul rând, sa ai prieteni. Prietenii sunt mereu o idee buna...”

Fondatoarele firmei au precizat ca acum, la început de drum, nu și-au setat un target financiar. ”Oricat de clișeistic ar suna, deși evident sunt importanți, nu banii sunt principalul motiv pentru care am facut acest pas”, au spus la unison avocatele, în discuția cu ^{Biz}**Lawyer**.

”Vom continua sa facem ce știm mai bine - sa fim o echipa în adevaratul sens al cuvântului și sa ne asistam clienții în cel mai eficient mod posibil. Și ne dorim ca la sfârșitul acestui prim an toți membrii echipei **SIMION & BACIU** sa fie în continuare convinși ca au luat cea mai buna decizie”, au conchis **Ana-Maria Baci** și **Cosmina Simion**, în interviul acordat publicației noastre.